

Fecha: 26-09-2022 Pág.: 10 10.000 Tiraje: Medio: El Sur Cm2: 699,6 Lectoría: 30.000 El Sur Favorabilidad: Supl.: No Definida

Tipo: Economía

Título: Proyectan alza del desempleo por constante caída de ventas minoristas

Hay gremios locales que estiman que se producirá un recrudecimiento hacia noviembre

Proyectan alza del desempleo por constante caída de ventas minoristas

Por Nicolás Álvarez Arrau

as ventas presenciales del comercio minorista de la Región del Biobío evidencia-ron una caída de 22,2% real anual en julio, según evidenció el últi-mo informe presentado por la Cá-mara Nacional de Comercio, Servicios y Turismo (CNC). Con esta estadística la zona cerró los pri-meros siete meses del año con un alza de 3,5%. Respecto a junio de este año y julio de 2019 también hubo crecimientos de 1,9% y

17,9%, respectivamente.
Pese a todo, el panorama se ve crítico. Tanto Biobío como las regiones de Valparaíso y Metropoli-tana -las zonas estudiadas por la CNC- acumulan tres meses de descensos consecutivos. acuerdo a la gerente de Estudios de la entidad, Bernardita Silva, la baja se debe en gran parte a un te-ma de base de comparación, ya que julio de 2021 alcanzó el mayor nivel de ventas en el segundo semestre del año pasado. Agrega

que este efecto se seguirá repitien-do en los siguientes meses. A este escenario de desacelera-ción suma el comportamiento de las recientes cuentas nacionales, como el PIB. "Durante el segundo semestre seguiremos experimentando fuertes caídas en las ventas del comercio minorista. Las altas bases de comparación seguirán influyendo fuertemente en los re-sultados hasta fines de año, junto a los altos precios que afectan el a los altos precios que alectan el nivel adquisitivo de las personas, el estancamiento en la creación de empleos formales y los altos ni-veles de incertidumbre que en-frentamos hacia adelante", precisa Silva.

AUMENTO DEL DESEMPLEO

Juan Antonio Señor, presidente de la Fecomtur Biobío, proyecta que el déficit seguirá su camino en los próximos meses, lo que lle va a pensar en un eventual recru

De acuerdo a la CNC, este último indicador mostró una merma anual de 22,2% en julio. Emprendedores llaman a potenciar las estrategias comerciales para evitar un caos mayor.



Gremios dicen que el déficit se ha notado casi de manera transversal en los diferentes rubros que componen el comercio minorista

La CNC dice que durante este segundo semestre se seguirán viendo "fuertes caídas" en las ventas minoristas. Eso sí, prevén un estancamiento de empleos.

decimiento del desempleo local hacia finales noviembre. Según el último reporte del INE -corres-pondiente al trimestre mayo-ju-lio-, la tasa de desocupación de la

Región llegó a l 7,1%, con 51.996 personas sin trabajo. Para evitar dicho panorama, el dirigente dice que hay que tomar algunas estrategias a modo de an-ticipar el problema. Por un lado, advierte que la caída generaliza-da debe ser enfrentada a través de del ajuste de gastos, como papelería, luz, agua o gas.

"También hay que sacarle pun-ta al lápiz y ponerse más ágil en la presentación de productos. Un empresario comercial debe ser más proactivo, mejorar vitrinas y todo lo que es marketing de ven-ta. Ajustar un poco los márgenes a mínimos que permitan al negocio sobrevivir igual es una buena política", remarca Señor, quien añade la posibilidad de que el Estado se anticipe y genere una nue-va línea de subsidios que dismi-nuya los costos a las empresas y solvente el desempleo estimado

para los meses venideros

Las proyecciones de la Cámara de Comercio de Concepción tam-poco son óptimas, más aún cuan-do las ventas de septiembre bajaron en 30% respecto al mismo mes de 2019. Desde el gremio coinciden con el análisis de la CNC, aunque dicen que puede ser mucho peor hacia finales del úl-timo trimestre de 2022.

Sara Cepeda, presidenta de la entidad penquista, dice que ya hay locatarios que tienen pensando poner punto final a sus nego-

También hay que sacarle punta al lápiz y ponerse más ágil en la presentación de productos. Un empresario comercial debe ser más proactivo, mejorar vitrinas y todo lo que es marketing de venta".

> Juan Antonio Seño ente Fecomtur Biobío

Hay muchos locales que estaban esperando ver si subían un poco las ventas en septiembre, pero no fue así. No se ven muy buenas perspectivas de aquí al último trimestre debido a las políticas poco claras del gobierno".

Sara Cepeda, presidenta Cámara de Comercio Concepción

cios. El bajo nivel logrado este úl-timo tiempo y el oscuro escena-rio futuro hacen tomar este tipo

"Hay muchos locales que estaban esperando ver si subían un poco las ventas en septiembre, pe-ro no fue así. No se ven muy buenas perspectivas de aquí al último trimestre debido a las políticas poco claras del gobierno, y las ayudas tampoco han llegado",

Dentro de las estrategias que podrían implementarse, Cepeda dice que en primer lugar es nece-sario resolver totalmente el tema concepción, a fin de que la gente se sienta segura y visite los loca-les. A eso suma el trabajo concre-to con la Seremi de Economía para generar proyectos que tengan resultados, "pero ahora ya". En el mejor de los casos, el pa-

norama óptimo recién se verá a fines de 2023, de acuerdo al gremio.