

EL DEAL

El magnate francés tras la expansión de Millicom en Latam

Mientras Telefónica se repliega de América Latina, una figura poderosa y casi cinematográfica avanza con paso firme. Se trata de Xavier Niel, el multimillonario accionista mayoritario de Millicom, personaje conocido en Francia por ser dueño de una de las mayores operadoras del país, su amistad con Macron y estar casado con la heredera del imperio de LVMH.



POR MARÍA JESÚS DOBERTI

Millicom acaba de hacervarias operaciones en América Latina que lo han puesto en el ojo de todos. Colombia, Uruguay y Ecuador son los tres mercados de la región que la firma, fundada en Luxemburgo en 1990, sumó recientemente a su portafolio luego de comprarle las operaciones al gigante español Telefónica.

El movimiento dejó una pregunta clave sobre la mesa: ¿quién está detrás de esta avanzada?

Su nombre es Xavier Niel, un multimillonario francés amigo del presidente de Francia, Emmanuel Macron, y casado hace 15 años con la hija de Bernard Arnault, el magnate dueño de LVMH.

De hecho, para el gran público francés, el empresario es "el marido de Delphine Arnault" y quien acompaña a la presidenta ejecutiva de Christian Dior en sus habituales desfiles repletos de famosos.

Su historia empresarial

Niel tiene 57 años y posee un patrimonio de US\$ 11.300 millones, lo que según el ranking de Bloomberg lo posiciona en el lugar número 264 del mundo.

Fundó su primera empresa, World-

Net, a los 25 años, como el primer proveedor de internet en Francia. La vendió por US\$ 50 millones apenas siete años después. Desde entonces, ha diversificado sus apuestas con un enfoque visionario.

Es el fundador y dueño de Iliad, el quinto mayor grupo de telecomunicaciones europeo, con 50 millones de suscriptores a través de sus filiales en Francia, Italia y Polonia. Pero Iliad no se limita a las telecomunicaciones, y el grupo francés continúa su política de diversificación hacia la nube y la IA. A través de su filial especializada, Opcore, planea invertir más de US\$ 2.500 millones en la construcción de centros de datos en Europa.

Niel también posee participaciones en el periódico francés Le Monde, en la compañía de telecomunicaciones británica Vodafone y en la empresa inmobiliaria comercial Unibail-Rodamco-Westfield, con sede en París.

Desde 2018 es consejero y asesor de cabecera del gigante del capital riesgo KKR (Kohlberg Kravis Roberts & Co) para el área telco. De sus oficinas se han gestado deals y alianzas como la que llevó a unir a Telefónica y Amancio Ortega en la antigua filial de infraestructuras Telxius.

Y desde el año pasado se sienta en el consejo de administración de la china Bytedance, dueña de TikTok, la empresa que ha logrado romper el dominio de Meta (Facebook, Instagram, WhatsApp) en las redes sociales.

Es una persona muy enfocada en Inteligencia Artificial, de hecho, junto con el ex director de Google, Eric Schmidt, anunciaron en 2023 un laboratorio de investigación de inteligencia artificial sin fines de lucro en París, un impulso de Francia para desarrollar tecnología de inteligencia artificial soberana.

En 2022, dio el salto a América Latina: adquirió una participación en Millicom, empresa que antes fue controlada por la sueca Cristina Stenbeck. Desde entonces, ha sido el rostro invisible detrás de su agresiva expansión.

¿Interesado en Chile?

Con todo el avance que ha tenido en América Latina, las apuestas e interpretación del mercado apuntan a que Millicom también comprará la filial chilena de Telefónica. Sin embargo, analistas extranjeros señalan que este escenario, en las condiciones actuales, está difícil de concretarse.

Un punto relevante para sostener este argumento es que el mercado chileno actualmente no es atractivo para un actor nuevo porque tiene muchos competidores, con poco retorno y altísimo riesgo. Con cuatro operadores, cuando la tendencia en todos los otros países es de dos o tres.

Por su parte Millicom tiene que desembolsar grandes sumas de dinero para concretar su expansión en la región el último año. Por la operación total la firma tendrá que desembolsar unos US\$400 millones para la compraventa de la participación mayoritaria de Telefónica Coltel.

La transacción contempla la adquisición de 67,5% del capital social de Coltel por parte de Millicom, así como una oferta para la compra de 32,5% restante, actualmente en manos del Estado colombiano y otros inversionis-

tas, bajo las mismas condiciones económicas.

A esto se suma Uruguay que le costó US\$ 440 millones a lo que se otros suman US\$ 380 millones por la operación de Ecuador.

Millicom viene con un plan de expansión en la región hace años, por eso el mercado intuye que Chile podría ser un mercado atractivo. Eso sí, cabe recordar que los mercados donde la firma compró ya se habían consolidado. Compró a Guatemala, mercado que antes había pasado de tres a dos operadores, Panamá de cuatro a dos y Colombia de cuatro a dos.

A la deuda que ha adquirido para expandirse este año se le suma un nuevo pago de dividendos especial de US\$ 2,5 por acción, lo que -según analistas- dificulta la posibilidad de contar con el capital necesario para poder ofertar por la operación de Telefónica en Chile. 

PRINCIPALES ACCIONISTAS MILICOM

Atlas Investissement Sasu	40,25%
Dodge & Cox	5,06%
Brandes Investment Partners LP	3,76%
T Rowe Price Group INC	3,24%
Barclays PLC	1,96%
BlacRock	1,43%
Boston Partners Glob Investr. INC	1,41%
Arrowstreet Cap Limited Partners	1,31%
Swedbank AB	1,22%
Southeastern Asset Management	1,17%

Fuente: Bloomberg

RESULTADOS MILICOM

En millones de dólares

	Q1 2025E MEAN	Q1 2025E MEDIAN	Q1 2025E MIN	Q1 2025E MAX	2025E MEAN	2025E MEDIAN	2025E MIN	2025E MAX
Ingresos	1427	1407	1358	1517	5705	5636	5534	5956
EBITDA	638	640	610	663	2571	2585	2386	2672
Beneficio de explotación	340	356	287	380	1394	1448	1194	1549
Beneficio (pérdida) antes de impuestos de operaciones continuadas	190	203	145	231	778	839	545	955
Beneficio neto	122	123	84	149	489	494	302	629

Fuente: Modular Finance*

Las opiniones, previsiones y estimaciones sobre la empresa realizadas por los analistas son exclusivamente de ellos y no representan opiniones, predicciones ni proyecciones de la propia empresa.

HSBC, JP Morgan, Kepler Cheuvreux, Morgan Stanley, New Street Research, Scotiabank, UBS