

ACTUALIDAD

Acuerdo por zonas contiguas se cayó y sigue la incertidumbre

En Quellón se realizó ayer una reunión entre los pescadores de Los Lagos y Aysén para ratificar un preconvenio, pero la falta de una propuesta de aumento de precios de la industria ericera volvió todo a foja cero.

Carolina Larenas Faúndez
 carolina.larenas@laestrellachiloe.cl

A un tema comercial se debe la falta de acuerdo para mantener el convenio que permite la operación de la flota de la Región de Los Lagos en las zonas contiguas en Aysén. Finalmente, en foja cero quedó la negociación, ya que no hubo avance en la negociación relativa al aumento del precio del erizo.

Tres son los productos que los pescadores de Los Lagos pueden extraer en la vecina región con estos convenios: luga roja, almeja y erizo, y es precisamente la negociación por este último lo que echó por tierra el progreso alcanzado el fin de semana pasado en Melinka.

Si bien durante la mañana de ayer, el Gobierno Regional de Los Lagos comprometió la asignación de mil 100 millones de pesos en compensación a Aysén, los avances logrados en distintos puntos no fueron suficientes, ya que aseguran que la industria no llegó con una propuesta para poder negociar el precio del producto.

Tras esta complicación, se espera que los pescadores de la vecina región analicen las posibilidades que existen con las empresas de llegar a una alternativa que les permita materializar este acuerdo.

José Aguilar, representante de la Región de Los La-



EN QUELLÓN SE REALIZÓ AYER UNA REUNIÓN CON PESCADORES DE AMBAS REGIONES.

gos en el comité birregional, indicó que "tenemos malas noticias, se cayó el preacuerdo que se había hecho en Melinka, nosotros siempre pensamos que la industria iba a mejorar un poco el precio y nos dio un portazo en la cara porque ni siquiera fue capaz de hacer una propuesta a la pesca artesanal; por lo tanto, el preacuerdo se cae".

Además, el dirigente de Quellón sostuvo que "nosotros como dirigentes de la pesca artesanal estamos muy dolidos y preocupados porque estamos entendiendo que por años estamos teniendo un precio miserable y la industria no ha sido capaz de visualizar el esfuerzo que hace la gente de mar".

Aguilar añadió que "se hizo un esfuerzo tremendo, vino la gente de Melinka a esta región, específicamen-

“ Subimos en un 25% el valor que se estaba cancelando y eso es lo que permite el mercado ”.

Guillermo Roa, empresario de industria ericera.

te a negociar el precio en conjunto con nosotros, la gente de la Región de Los Lagos, y la industria no fue capaz de traer una propuesta; por lo tanto, vamos a esperar si es que se llegase a pronunciar la industria y quedó todo en foja cero".

Por su parte, Pedro Pairo, dirigente de la quellonina is-

la Laitec, mencionó que "el preacuerdo se cayó. Vino gente de Melinka de la mesa negociadora y del comité birregional con la intención de buscar un mejoramiento de precios y, por lo tanto, no fue concretado eso porque los representantes que llegaron de la industria y los que maquilan el erizo no tuvieron la voluntad de ofrecer nada".

Junto con ello, el representante afirmó que "nosotros como dirigentes y el Gobierno hicimos todo lo posible, había un preacuerdo que estaba muy avanzado y por la mala intención de la industria que no pudo mejorar un poquito el precio, todo quedó en nada. La gente de Melinka puso un precio, pero ese no era definitivo, era negociable, pero no hubo ninguna intención de la gente que representaba a la

industria".

Un poco más de 500 son los buzos de Los Lagos que estaban autorizados a realizar faenas en la vecina región como parte del acuerdo de la zona contiguas, el que concluyó este lunes, pero sin él ya no podrán viajar a efectuar labores extractivas a Aysén, lo que repercutiría en la economía de la zona.

En este sentido, Guillermo Roa, integrante de la industria ericera quellonina, recordó que en su caso en la negociación que se realizó el fin de semana pasado en Melinka entregó una propuesta de aumento del precio a los pescadores de la zona y eso quedó reflejado en el preacuerdo.

"La gente llegó a un acuerdo conmigo respecto a los precios, ellos armaron una delegación para negociar con el resto de la indus-

tria acá en Quellón y se encontraron con que realmente el precio que yo había colocado como piso, la industria de acá no tenía como superarlo porque los mercados están complicados", mencionó el representante de la Asociación Gremial de Exportadores de Erizos.

Del mismo modo, el empresario puntualizó que "subimos en un 25% el valor que se estaba cancelando en Melinka y ese esfuerzo que se hizo es lo que permite el mercado, ya no se puede subir más. Se estaba pidiendo subir en un 80% el valor, pero eso es pensando en un mercado que no existe".

Roa, también concejal, espera que los pescadores de Melinka revisen en su región la propuesta que se realizó en el preacuerdo y se llegue a definitivamente a una solución. ☺