

Fecha: 14-04-2026
 Medio: Diario Financiero
 Supl. : Diario Financiero - Inserto
 Tipo: Noticia general
 Título: **CÓMO LA RENTA DE EQUIPOS PUEDE IMPULSAR OPERACIONES MAS LIMPIAS**

Pág. : 2
 Cm2: 317,3

Tiraje: 16.150
 Lectoría: 48.450
 Favorabilidad: ☐ No Definida

CÓMO LA RENTA DE EQUIPOS PUEDE IMPULSAR OPERACIONES MÁS LIMPIAS

En un contexto donde la sostenibilidad pasó de ser un atributo a un factor de decisión, el arriendo se consolida como una alternativa estratégica para industrias con un uso intensivo de maquinaria.

Parte de este avance se explica por la renovación de flotas. "Hoy en Chile ya se están incorporando mejoras concretas", dice la directora de rental en Dercoma, Constanza Honorato, aludiendo al uso de equipos con motores bajo la norma Tier 4 en construcción y minería, "junto con la disponibilidad de vehículos con estándar Euro 6 y algunas soluciones eléctricas en segmentos más livianos".

Con el modelo de arriendo, en general, "la oferta es de equipos más nuevos y por ende con mejores estándares de emisiones", plantean el CEO y cofundador, Jan Rusch, y el gerente comercial de ArriendaTuMaquina, Felipe Jaramillo. Añaden que el arriendo no solo reduce emisiones directas, sino que optimiza el

La mayor disponibilidad de maquinarias más eficientes en consumo de combustible y emisiones, junto con el acceso a nuevas tecnologías, posicionan a este modelo como un facilitador para una industria más sostenible.

POR ANDREA CAMPILAY

impacto ambiental en todo el ciclo de vida del equipo. A sus ojos, el arriendo actúa como un acelerador de innovación tecnológica, donde los clientes pueden probar nuevas tecnologías disponibles sin comprometerse a largo plazo.

"Gran cantidad de empresas están adoptando criterios ESG en sus decisiones de compra y/o

arriendo", añaden, lo que genera una preferencia por equipos más eficientes aun cuando el costo de arriendo sea mayor, ya que "algunos clientes priorizan menor consumo de combustible y una menor huella de carbono por proyecto".

"El arriendo facilita la incorporación de nuevas tecnologías porque el cliente no tiene que asumir el

riesgo de compra de los equipos. Esto es particularmente relevante, por ejemplo, en el caso de los equipos eléctricos", coincide Pablo Lam, gerente general de SK Rental, compañía del Grupo Sigdo Koppers.

En paralelo, el arriendo permite evitar una sobreinversión en activos. "No se paga nada de más y todos los recursos se utilizan en productividad para el cliente", afirma Hernán Gerdtsen, gerente comercial de Getram Rental, miembro de Getram Grupo.

Estas soluciones "ya son compe-

titivas en sectores como minería, construcción, agro y logística, especialmente en operaciones logísticas donde se están incorporando equipos 100% eléctricos", sostiene Honorato. Sin embargo, delinea que las principales brechas hoy están en la infraestructura, particularmente en la disponibilidad de puntos de carga para equipos eléctricos, junto con una oferta aún acotada en maquinaria pesada con estas tecnologías y la necesidad de mayor especialización técnica para su operación y mantención.

