

Analizan riesgo indirecto de aranceles estadounidenses en exportación de cerezas

En conversatorio realizado en la Universidad de Talca, expertos abordaron los riesgos para el sector que representa más del 40% de los ingresos frutícolas chilenos y que tiene al mercado asiático como principal destino.

Las ventas de cereza representan más del 40% de los ingresos que recibe Chile por exportaciones de fruta. Según datos proporcionados por el programa

Red de Mercados de Cerezas de Corfo, China concentra el 88% de dichas exportaciones. Casi la mitad de la producción nacional proviene de la región del Maule.

Considerando lo anterior, el escenario de exportaciones o complejidades económicas vinculados a los aranceles impuestos por Estados Unidos es un riesgo indirecto pero significativo para Chi-

le. Este análisis fue abordado en el conversatorio "Efecto de los aranceles de EE.UU. en la economía local: una noticia en desarrollo", realizado en conjunto entre las facultades de Economía y Negocios y de Ingeniería de la Universidad de Talca, y que fue realizado en el Campus Curicó de esta institución.

El panel de expertos estuvo integrado por Francisco Soler, empresario del rubro frutícola, y el académico y economista de la UTalca, Rodrigo Saens. Este espacio no solo fue la oportunidad de informar a la comunidad sobre un problema global de impacto local, sino también una instancia formativa para estudiantes.

El principal riesgo para la economía chi-

lena, según explicó Saens, corresponde a que el aumento de aranceles contraiga el comercio y por consecuencias se desacelere la actividad económica mundial. "El devenir de la economía chilena depende de cómo le vaya al mundo".

Al respecto, Soler aseguró que, "hoy en día, para nosotros, las cerezas es un principal actor en el tema de trabajo e ingreso. En Chile, representa el 50% del ingreso de todas las frutas y el Maule representa la mitad de eso aproximadamente".

"El impacto que tiene el mercado chino sobre la disminución de los precios y cómo afecta en los precios regionales es relevante. La idea es poder tener -en un futuro- un programa de cerezas

regionales mucho más consolidado y poder llegar muy bien a los mercados de destino, ya que nuestro gran cliente sigue siendo China", aseveró Soler.

Respecto a los efectos de la política arancelaria en el corto plazo, Saens explicó que se vincula principalmente a la incertidumbre que ha generado. "En materia arancelaria, el gobierno de Estados Unidos en los últimos meses ha mantenido una postura bastante errática. Dicha incertidumbre ha generado efectos negativos, especialmente en los mercados financieros", detalló el académico.

Sobre los desafíos de esta política y las medidas que debería tomar Chile, se refirió el decano de la citada facultad, Arcadio Cer-

da, quien analizó que "en Chile tenemos que seguir buscando nuevos mercados, seguir mejorando la innovación para reducir costos, esto puede que se resuelva ahora, pero a futuro podemos estar expuestos a situaciones arancelarias de Estados Unidos u otros países que puedan hacer políticas similares".

Por su parte, el empresario curicano aseguró que en el rubro de la exportación de cerezas existe un desafío importante respecto a los formatos de exportación, que pueden ser abordados desde la academia. "Pensamos que una iniciativa importante de mejora podría estar orientado al paking de envasado, porque necesitamos llevar a estos mercados nuevos formatos y de menor gramaje al retail chino", detalló Soler.

