LITORALPRESS

Fecha: 18-05-2026
Medio: La Segunda
Supl. : La Segunda
Tipo: Noticia general
Título: "Tendremos este mes una cumbre con nuestros vecinos para discutir los temas de Frontera Segura"

Pág. : 14
Cm2: 702,3
VPE: $ 1.559.866

Tiraje: 11.692
Lectoría: 33.709
Favorabilidad: No Definida

EFE/LUCÍA GOÑI

Francisco Pérez Mackenna:

"Tendremos este mes una cumbre con nuestros vecinos para discutir los temas de Frontera Segura"

Felipe O'Ryan

Según el ministro de Relaciones Exteriores la cita será el 28 de mayo, y ya están confirmados Argentina, Bolivia, Ecuador y Perú.

Al cierre de su gira por India —desde la ciudad de Bangalore, al sur del país— el ministro de Relaciones Exteriores, Francisco Pérez Mackenna, entra de lleno en la nueva estrategia de la Cancillería, «Choose Chile» —en español, Elige Chile—, con la que busca articular parte el trabajo de la Cancillería en la captación de inversiones.

Pérez sabe de inversiones. Por años, fue uno de los ejecutivos clave del grupo Luksic, hasta tener un rol casi de arquitecto del holding: fue gerente general de CCU, de Quiñenco, vicepresidente del Banco de Chile y presidente de LQ Inversiones Financieras.

El 22 de abril pasado, en un seminario de BTG Pactual y frente al mundo financiero chileno, presentó «Choose Chile», enfatizando qué puede hacer Relaciones Exteriores para alinearse con los objetivos económicos del Gobierno de José Antonio Kast, y planteando su visión sobre uno de los principales factores que cree puede potenciar el desarrollo del país: el capital humano, y cómo captarlo alrededor del mundo atrayéndolo a Chile. De hecho, en India anunció el lanzamiento de una visa de negocios para empresarios indios. La gira comenzó en Silicon Valley —California, Estados Unidos— que es el centro de la innovación tecnológica del mundo.

En esta entrevista, el canciller saca en limpio los resultados de su gira —ya está en Chile— y adelanta qué sigue para la estrategia. Aborda también otros temas internacionales, como la relación de Chile con Bolivia y nuestros otros vecinos.

"No podemos esperar 30 años"

—¿De dónde y por qué surge «Choose Chile»?

—La primera cosa que hay que decir es que surge de que Chile se ha vuelto nuevamente en un lugar muy atractivo para invertir. Estamos viendo mucho interés por Chile desde afuera. Y la pregunta que hay que tener presente, a propósito del seminario donde tiré la idea de «Choose Chile», es qué nos falta para crecer. Porque como país tenemos muchos ingredientes positivos, pero nos falta una cosa.

—¿Qué cosa?

—Es lo que traté de decir en esa presentación. Para decirlo de una manera simple y corta: incorporar el capital humano en la estrategia de crecimiento de Chile. No tenemos que hablar solo de las cosas. Uno siempre escucha litio, cobre, salmones, cerezas, productos forestales. Pero la verdad es que para poder crecer sostenidamente por un tiempo largo hay que pensar en las personas. Y eso, particularmente en la coyuntura en que estamos con la revolución de la inteligencia artificial (IA), es un elemento crucial; por lo tanto, ahí está la oportunidad.

—¿Cómo se enmarca esta estrategia en la gira que hizo a Silicon Valley e India?

—Lo hemos puesto como primera prioridad en esta gira. Llevamos menos de dos meses de Gobierno y ya hemos estado en Silicon Valley, ahora en la India, no sólo en Bangalore, sino que también en Nueva Delhi; todos lugares que son clave en el tema de la IA. También fuimos a la Antártida y a los observatorios en el norte por la misma razón: allá hay una fuente de investigación bastante potente que puede ser un gancho atractivo para atraer capital humano a Chile.

—¿Desde el rol de la cancillería imagino que eso significa buscar mecanismos para abrir puertas y traer profesionales calificados a Chile, no?

—Exactamente. Aquí lo importante es que hay que atraer inversiones, tecnología, todo eso está bien, pero también abrir los mercados al talento, no sólo a los productos. Obviamente el capital humano no se resuelve sólo atra-

LITORALPRESS

Fecha: 18-05-2026
Medio: La Segunda
Supl. : La Segunda
Tipo: Noticia general
Título: "Tendremos este mes una cumbre con nuestros vecinos para discutir los temas de Frontera Segura"

Pág. : 15
Cm2: 602,6
VPE: $ 1.338.359

Tiraje: 11.692
Lectoría: 33.709
Favorabilidad: No Definida

yendo gente calificada: hay que preocuparse de la educación, y sobre todo, de la educación en la primera infancia, que es la más importante de todas. Pero eso demora 30 años, mientras que la revolución de la IA es ahora. Entonces, no podemos esperar 30 años mientras el mundo nos pasa como tromba por el lado. Tenemos que subirnos a ese carro ahora, y el rol de la Cancillería ahí lo vemos como contributivo a lograr ese objetivo.

—¿Va a impulsar algo parecido a una visa H-1B? Eso ha sido clave en la historia industrial de EE.UU. para captar los mejores trabajadores calificados alrededor del mundo.

—Es algo que vamos a tener que pensar. Como sabes, lanzamos esta visa para empresarios que quieran invertir en Chile desde la India, a dos años plazos, que permite entradas múltiples por hasta 90 días. La idea proviene no sólo de la imaginación, sino que también de lo que escuchamos cuando hablábamos con los empresarios indios, que tenían dificultades para controlar y monitorear sus inversiones en Chile. Pero claro, ¿eso es suficiente? Yo creo que no. Hay que pensar en más cosas, y la H-1B es una idea que uno puede mirar, mas no copiar, porque tenemos realidades distintas con EE.UU., pero como algo para incorporar dentro de nuestra ecuación.

—¿Va a buscar replicar la visa de negocios que lanzó con India, pero con otros países estratégicos?

—La podemos ir ampliando para incorporar a todas aquellas geografías donde haya tecnológica y capital humano para traerlo. Chile, si uno mira los grandes éxitos empresariales, es una historia de inmigrantes que llegaron a hacer grandes proyectos. Eso tiene que seguir.

—¿Qué otros países podrían ser?

—Siempre está EE.UU., pero también están los países vecinos. Hay mucho talento en Latinoamérica, y no siempre están las condiciones en todos lados para que ese talento se despliegue. Al final, el capital humano tiene una particularidad económica, que se llama rendimientos crecientes, es decir, que vale más cuando hay más capital humano junto. No cómo las manzanas, que valen menos cuando hay muchas juntas. Por eso Alexis Sánchez juega en Europa y no en Chile, a pesar de que su talento es más escaso en Chile. Por eso, en la medida que vayamos ordenando la casa, con mejor seguridad, menos permisología, más competitividad, vamos a ser un lugar más atractivo y podríamos recibir migraciones muy positivas.

—¿Qué viaje sigue en el itinerario de «Choose Chile»?

—Tenemos muchos destinos. Una larga lista. Vamos a llegar ahora a Santiago para preparar el próximo candidato de visita, porque cualquiera de estos viajes toman tiempo de coordinar; implica ver todo el tema logístico y otras cosas, pero probablemente Europa es algo en lo que vamos a abocarnos a continuación.

"Iniciamos contacto con Venezuela para reanudar relaciones"

—En Silicon Valley tuvo reuniones con Nvidia, Google, Meta, OpenAI, Salesforce. ¿Hubo compromisos concretos?

—Esto es más un proceso de largo plazo, y estamos recién iniciando conversaciones. Pero hay mucho interés en venir a Chile. Y cuando uno escucha, se da cuenta de las cosas que les importan a ellos, y volvemos con tarea para la casa para poder asegurarnos que esos temas los vayamos incorporando a nuestra estrategia.

—¿Qué cosas les importan a ellos?

—Primero la energía. Todas estas fábricas de IA —así las llaman ahora, no "data center", porque son verdaderas fábricas— usan energía, y ahí les interesan las energías limpias. Lo segundo es la conectividad, tanto en el interior del país como con el extranjero, y ahí ya somos líderes a nivel mundial. Y lo tercero son reglas del juego que permitan que esta IA se desarrolle.

—Dentro de esas "reglas del juego", ¿está la iniciativa del Gobierno que permite a la IA usar contenidos creados por chilenos sin pagar? ¿Le preguntaron por eso?

—La verdad es que ese es un tema demasiado reciente como para que en estas reuniones haya surgido, pero es una cosa que hay que estar mirando, y tendremos que hacer los análisis comparados y buscar la mejor regulación. Pero es un tema que tenemos que tener en la retina.

—¿Pero no le dijeron "queremos invertir en Chile", o "vamos a hacer estos data center en Chile"?, ¿algo más concreto?

—Quieren invertir y están buscando dónde hacerlo. En las reuniones surgió —por ejemplo— que Chile tiene la misma zona horaria que EE.UU., pero otros países como India no. Y cuando uno piensa en servicios de esta naturaleza, desplegados 24/7, uno necesita más de una sede. Entonces tener un "hub" con visas disponibles, conectividad, reglas claras, energía limpia, te transforma en un lugar atractivo que les permite a estas empresas seguir con estos servicios 24/7.

—Con todo esto, ¿su gestión está tratando de transformar la Cancillería en una agencia de desarrollo económico internacional?

—No, no; no es lo único que estamos haciendo. Tenemos varios proyectos. A lo primero que le dedicamos tiempo fue a lo de «Frontera Segura». Tenemos el 28 de este mes, por primera vez, una cumbre en Chile donde invitamos a nuestros vecinos a discutir los temas de «Frontera Segura». Firmamos con EE.UU. un acuerdo de información para seguir con la batalla contra el crimen organizado de una manera más tecnológica. Otro ejemplo: ya iniciamos contacto con Venezuela para reanudar relaciones consulares, que necesitamos para poder dar servicios consulares a los más de 700 mil venezolanos que hoy habitan en Chile y a los más de 25 mil chilenos que están en Venezuela.

Sobre la reunión del 28 de mayo, el ministro explica que la cita será a nivel de cancilleres y ministros de seguridad, y que están confirmados Perú, Bolivia, Argentina y Ecuador.

> "Mantenemos el objetivo de que se firme el tratado de libre comercio con India este año".

> "Estamos afianzando las relaciones con Bolivia. Probablemente nunca han sido mejores que ahora".

"Queremos un tratado con India de calidad y balanceado"

—¿Cuándo saldría el Tratado de Libre Comercio con India?

—Estamos negociándolo. Mantenemos la idea de que queremos tratar de sacarlo este año. Lo importante es sacar un buen tratado en este ambiente actual de tanto cambio, porque hay que ponerse en todas las situaciones. Un tratado que no sólo piense en bienes, sino también en servicios. Estamos en negociaciones donde las partes tratan de llevar agua a su molino, pero nosotros sabemos lo que nos conviene y queremos un tratado de calidad y balanceado.

—¿Negociando qué cosa? ¿Ha habido dificultades en las negociaciones? Porque el excanciller Alberto Van Klaveren decía que el acuerdo iba a salir el año pasado.

—No, ninguna dificultad. Estas cosas son así. India es un país grande y hay que ver muchas cosas. Mantenemos el objetivo de que el acuerdo se firme este año.

—Sobre Bolivia, ¿qué expectativas hay sobre la normalización de las relaciones?

—Estamos afianzando las relaciones con Bolivia. Probablemente nunca han sido mejores que ahora. Tuvimos una cosa histórica cuando nos reunimos con el canciller boliviano Fernando Aramayo en el Paso Fronterizo Chungará-Tambo Quemado, y nos dimos un gran abrazo en ese lugar. Y seguimos hasta La Paz en una cosa inédita, justamente para mandar un mensaje: que las relaciones están en su mejor nivel.

—¿Cuáles son los objetivos y prioridades de Chile para mejorar las relaciones con Bolivia?

—En nuestro plan estratégico tenemos tres pilares: seguridad, crecimiento económico y construir una relación de confianza. La relación con Bolivia es una cosa inédita que tiene que ver con construir confianzas que nos permitan, después, atacar temas tan significativos como el narcotráfico y el crimen organizado. Pero llevamos siete semanas casi, entonces aún tenemos un largo camino por delante.

—Pero la situación con Bolivia es un poco más enredada, ¿no? Se nombró de cónsul allá a Roberto Ruiz, pero desde entonces no hemos sabido mucho más.

—Al cónsul en Bolivia no le dicen cónsul, le dicen embajador. Lo que nosotros vimos es mucha integración, también una tremenda convocatoria cuando nos juntamos con los empresarios bolivianos. La verdad es que las relaciones con Bolivia nunca han estado mejor.