

GMS destaca el acompañamiento continuo de Abastible en la implementación de proyectos de generación eléctrica en plantas de producción



El Grupo GMS está trabajando en impulsar el desarrollo de la pequeña minería en el país, sobre la base de la inversión e innovación. Con esa premisa en su gestión, encontró en Abastible un socio estratégico perfecto para el desarrollo energético de sus plantas modulares de producción de cátodos de cobre en distritos mineros geográficamente aislados, "porque la compañía ha sido capaz de contribuir exitosamente a una operación eficiente, de costos energéticos competitivos y ambientalmente sustentable", afirma Claudia Ugarte, gerente de Operaciones GMS.

En 2021, la minera comenzó la construcción de su primera planta modular para la producción y venta de cobre en un distrito minero de la Región de Tarapacá, alejada de los centros urbanos y, por lo mismo, del tendido eléctrico, por lo que el suministro de energía se transformó en un desafío relevante que se encauzó en una licitación que Abastible se adjudicó. "Lo que nos convenció de realizar este proyecto con Abastible fue la disponibilidad, eficiencia y una propuesta sólida implementada por un equipo de es-

pecialistas cercanos, accesibles y sin intermediarios. La seriedad del equipo que va a cumplir con el compromiso es fundamental", enfatiza Ugarte. La solución energética incluyó la instalación -a través de una obra civil- de dos generadores de electricidad a gas licuado de 600 kW cada uno; su mantenimiento y el levantamiento de una central de gas de 12 tanques de 4 mil litros cada uno. Siempre, con el objetivo de asegurar el almacenamiento de combustible para un funcionamiento 24/7 para todas las instancias de la producción de cátodos, además de abastecer las áreas de servicios del recinto.

El equipo de profesionales de Abastible trabajó sobre el proyecto de ingeniería que ya existía, reprogramando la operación para que el sistema de generación eléctrica cumpliera con la curva real de carga que se requería para el funcionamiento global de la planta. "Gracias al trabajo y compromiso de Abastible, cuyo equipo fue capaz de realizar los ajustes necesarios, trabajando directamente y alineados con nosotros para llevar a cabo y concretar exitosamente la im-



CLAUDIA UGARTE, GERENTE DE OPERACIONES GMS.

plementación del proyecto en la planta, hoy estamos funcionando con los resultados proyectados, produciendo cátodos y realizando las primeras exportaciones a mercados internacionales", explica la ejecutiva de GMS.

Asimismo, agrega que, desde el punto de vista del costo de la energía, la planta ha demostrado un ahorro evidente y que las proyecciones muestran que serían de un rango de 15%-20% en comparación con una planta de las mismas características que utiliza diésel. En esta

cifra está incluida una adecuada mantenimiento mensual de los generadores que resulta importante para potenciar la productividad de la operación. Desde el punto de vista energético, "no hemos tenido problemas de detención de la planta, todo funciona muy bien".

Servicio y soporte permanente de Abastible

El modelo de negocios de GMS es construir varias plantas modulares para la producción de cobre en la pequeña minería, aplicando inver-

Minería con menos emisiones

En octubre, la planta comenzó a funcionar completamente con la energía del gas licuado de Abastible, siendo una respuesta efectiva para asegurar el suministro para un lugar aislado y de acceso complicado: "se abastece muy bien, lo que va restando dificultades y disminuyendo costos, generando un círculo virtuoso de eficiencia, productividad y tecnología innovadora para la pequeña minería", señala la ejecutiva.

La opción del gas licuado para la generación eléctrica también responde a la conciencia medioambiental de GMS por hacer una minería más amigable con el entorno. Según las proyecciones, gracias a la solución energética de Abastible, esta planta generará bastante menos emisiones, en comparación a otra similar a diésel, con una disminución de: 18% de CO₂, 97% de material particulado, 95% de NO_x y 94% de SO_x.

sión y tecnología para concretar operaciones a 10 años plazo. "El próximo año tenemos dos proyectos más en distritos mineros y pensamos ir directamente a Abastible para que realice los proyectos energéticos, porque el soporte, el acompañamiento y el servicio de post venta que hemos recibido ha sido lo que necesitábamos para nuestra planta", advierte Ugarte.

Por su parte, el gerente Comercial de Gas Granel y Soluciones Energéticas de Abastible, Ignacio Mackenna, conclu-

ye que, "sabemos que la energía es uno de los principales costos en la operación de las plantas de producción de cátodos de cobre, por eso nuestra compañía genera valor con propuestas sólidas que consideran inversión, tecnología y sobre todo, un equipo humano que entrega un soporte de excelencia para concretar los proyectos que, sin duda, son factores que pueden marcar una diferencia en este segmento productivo que es fundamental para el ecosistema minero nacional".