LITORALPRESS

Fecha: 30-04-2025
Medio: Diario Financiero
Supl. : Diario Financiero
Tipo: Noticia general
Título: Marcel anticipa un pronto paquete de fortalecimiento al sector exportador para amortiguar efectos de la guerra arancelaria

Pág. : 3
Cm2: 655,1
VPE: $ 5.804.745

Tiraje: 16.150
Lectoría: 48.450
Favorabilidad: No Definida

Susana Jiménez, Vittorio Corbo y Andrea Tokman expusieron en seminario de Clapes.

Marcel anticipa un pronto paquete de fortalecimiento al sector exportador para amortiguar efectos de la guerra arancelaria

- El ministro dijo que en los contactos con autoridades de EEUU queda claro que Chile no califica en los temas que la administración Trump ha expresado para justificar alza de aranceles.

POR R. CARRASCO Y S. RUNÍN

El ministro de Hacienda, Mario Marcel, confirmó este martes que en las próximas semanas el Gobierno dará a conocer un paquete de medidas para apoyar al sector exportador en medio del conflicto arancelario global.

"Estamos buscando la manera de apoyar en los mercados de destino en todos los procesos de vinculación con los clientes, y en los próximos días vamos a dar a conocer un paquete de fortalecimiento de promoción del comercio de las exportaciones chilenas", dijo en un seminario del Centro Latinoamericano de Políticas Económicas y Sociales de la Universidad Católica (Clapes UC).

El ministro Marcel destacó la diversidad de inversión extranjera en el país.

El secretario de Estado destacó las fortalezas de Chile en medio del complejo contexto internacional, mencionando que "los mercados bursátiles son un termómetro de las expectativas económicas y que el IPSA acumula un crecimiento de 19% en lo que va del año", dentro de las mayores alzas globales "mientras que el S&P 500 registra una caída de aproximadamente 7% en el mismo período".

Manifestó que "no tenemos una economía quebrada, tenemos una economía con fortalezas que tiene que sacar provecho a sus mecanismos de amortiguación de shocks externos y para eso se requiere una estrategia de largo plazo que hemos impulsado".

Y aquí mencionó las instancias de trabajo con el sector privado y la estrategia de los siete pilares.

Marcel planteó que "tenemos la ventaja de tener un TLC con Estados Unidos que nos da un referente en materia de aranceles y una institucionalidad en que podemos conducir nuestro diálogo".

Recordó la reunión que tuvo la semana pasada con el Departamento del Tesoro: "Ahí había dos preocupaciones sobre minerales críticos y la estructura productiva en Chile e influencia de otros países, particularmente de China".

Al respecto, señaló que en Chile hay una base bien diversificada con Canadá, Estados Unidos, la Unión Europea y Japón entre los principales inversionistas, y "China está más bajo, porque en parte acá no se negocian las inversiones extranjeras, somos un país abierto", dijo.

> Marcel planteó que "tenemos la ventaja de tener un TLC con Estados Unidos que nos da un referente en materia de aranceles y una institucionalidad en que podemos conducir nuestro diálogo".

"En estos diversos contactos sostenidos, queda claro que Chile no califica dentro de ninguno de los temas en que la administración Trump ha expresado preocupación (déficit comercial, competencia desleal, competencia con productos locales, vulnerabilidad y presiones externas) para justificar el aumento de aranceles", manifestó la autoridad.

Acciones a considerar

Luego de la exposición del ministro Marcel, el expresidente del Banco Central, Vittorio Corbo, la presidenta de la Confederación para la Producción y del Comercio (CPC), Susana Jiménez, y la economista jefe de Quiñenco, Andrea Tokman, expusieron su visión acerca de cómo enfrentar la guerra comercial. Aquí las recetas fueron desde no abanderarse por un lado hasta diversificar los mercados.

"Con la posición entre China y Estados Unidos, tenemos que pasar piola", afirmó Corbo.

Desde su punto de vista, después de los 90 días de pausa que anunció EEUU, "los costos van a empezar a verse con fuerza"

El economista llamó a trabajar dentro del Tratado de Libre Comercio (TLC) de Chile con la mayor economía del mundo, ya que "tenemos problemas que ha identificado EEUU que tenemos que hacernos cargo", como los temas relacionados a patentes de semillas y propiedad intelectual.

Jiménez recalcó que "en esta batalla hay que mantenerse lo más neutral posible, porque tenemos a dos de nuestros principales socios comerciales".

"Como país pequeño y abierto, hay que analizar qué podemos hacer y ver si es que vamos a negociar, qué vamos a entregar y qué oportunidades se pueden abrir en este proceso", agregó la líder de la CPC. Sin embargo, advirtió que "la opción de no hacer nada, no es opción" y valoró que desde la Cancillería se hayan abierto los espacios de diálogo para enfrentar la guerra comercial.

Tokman explicó que el mundo enfrenta una "reconfiguración profunda del comercio internacional" y que, en ese sentido, lo comercial ya no se puede separar de lo geopolítico. "Las reglas tradicionales mediante las cuales estábamos acostumbrados se están reescribiendo", explicó y agregó que Chile es un país muy vulnerable a este cambio internacional y que "en términos de la negociación, no es conveniente apurarse, no veo necesidad de que nos acerquemos a la olla caliente".