

Fecha: 04-03-2026
Medio: Revista Induambiente
Supl.: Revista Induambiente
Tipo: Noticia general
Título: VALORIZACIÓN INTEGRAL

Pág.: 36
Cm2: 491,5
VPE: \$ 1.039.975

Tiraje: 13.500
Lectoría: 60.000
Favorabilidad: ☐ No Definida

34 ECONOMÍA CIRCULAR Y RESIDUOS



Centro de valorización Calagro.

VALORIZACIÓN INTEGRAL

Con centros especializados, Resiter provee soluciones integrales para valorizar residuos orgánicos, con especial foco en los acuícolas.

La industria acuícola enfrenta hoy uno de sus mayores desafíos históricos: crecer de manera sostenible, cumplir estándares ambientales cada vez más exigentes y responder a una ciudadanía que demanda mayor transparencia y responsabilidad territorial. En ese escenario, la gestión y valorización de residuos dejó de ser un servicio complementario para transformarse en un eje estratégico del negocio.

Con casi 45 años de existencia, Resiter, junto a sus centros de valorización -Calagro, GreenSpot, Natpro, Verdecorp y Afrecor-, ha consolidado un ecosistema de soluciones ambientales capaz de acompañar a la industria del salmón y de procesos acuícolas en todas las etapas de su opera-

ción: desde la gestión de residuos hasta la valorización, el tratamiento especializado y la economía circular.

"Las regiones del sur de Chile se han convertido en un foco de desarrollo relevante y los residuos en algunas de sus actividades productivas comenzaron a ser un problema no solo ambiental, sino también económico. Resiter ha dispuesto toda su energía para entregar una solución a través de tres ejes: gestión y valorización, tratamiento de aguas y waste to energy", señala Julio Bertrand, CEO de la compañía.

De hecho, la empresa planea invertir más de US\$75 millones en centros de valorización de residuos tanto en el norte como en el sur del país.

GESTIÓN INTEGRAL

Resiter es especialista en la gestión integral de residuos industriales, peligrosos y no peligrosos, ofreciendo soluciones que integran recolección, transporte, tratamiento, valorización y, si es necesario, disposición final segura. Su modelo operacional está diseñado bajo criterios de trazabilidad, cumplimiento normativo y mejora continua, elementos críticos para empresas que operan bajo estricta fiscalización ambiental.

En el contexto acuícola, esto se traduce en la gestión eficiente de residuos de plantas de proceso, lodos, residuos orgánicos, embalajes, materiales plásticos, redes, neumáticos y corrientes especiales, con foco en minimizar la disposición final y maximizar la recuperación de materiales.

“Estamos trabajando con industrias del salmón que han logrado valorizar hasta el 96% de sus residuos, y en un codiseño de modelos de economía circular que se ha traducido en avances significativos en los últimos 4 años”, destaca Alex Bahamonde, gerente de negocios de Resiter Industrial en la zona sur del país.

“Más que gestionar residuos, Resiter transforma pasivos ambientales en oportunidades de valor, contribuyendo activamente a las metas ESG de sus clientes”.

Julio Bertrand, CEO de Resiter



En un trabajo conjunto con las salmoneras, Resiter ha logrado valorizar el 96% de sus residuos.

CENTROS ESPECIALIZADOS

— Calagro: Valorización de conchas de moluscos

Aporta una mirada complementaria desde la valorización orgánica y la generación de soluciones para suelos y agricultura. A través del tratamiento y transformación de residuos orgánicos, específicamente conchas de moluscos, contribuye al cierre de ciclos productivos y a la reducción de impactos ambientales.

“En un territorio como el sur de Chile, donde conviven actividades productivas diversas, la articulación entre industria acuícola y soluciones de economía circular resulta clave para fortalecer la sostenibilidad regional”, afirma Rodrigo Alvarado, gerente general de Calagro.

— GreenSpot: Residuos plásticos de salmoneras

Desarrolla soluciones enfocadas al plástico proveniente de la indus-

tria del salmón. Con una gestión ambiental avanzada, apoya a las empresas en el cumplimiento de exigencias regulatorias y en la implementación de estándares superiores a la normativa.

En un entorno donde la trazabilidad y la transparencia son cada vez más relevantes, *“contar con operadores capaces de asegurar control operacional y reportabilidad robusta marca una diferencia competitiva”*, plantean en GreenSpot.

— Natpro: De residuos orgánicos a proteínas

Contribuye con soluciones técnicas e innovación a las industrias salmónera y de animales. A través de las moscas soldado, logra reducir los residuos orgánicos de varias industrias y convertirlos en proteínas para alimento animal. En industrias altamente reguladas como la acuícola, la integración entre operación productiva y gestión ambiental es esencial para reducir riesgos y mejorar desempeño.

Su enfoque permite apoyar a las empresas en la implementación de mejoras que impactan tanto en productividad como en cumplimiento ambiental.

— Verdecorp: Compostaje de residuos orgánicos

Ha trabajado por años con la industria de la celulosa, transformando sus residuos en enmiendas agrícolas. Ahora dio un paso más allá y sus cinco plantas ubicadas en el sur de Chile han recibido más de 40 mil toneladas de residuos orgánicos de diversas empresas, las cuales ha convertido en compost para la agricultura.

“La creciente exigencia de mercados globales en materia de trazabilidad y responsabilidad ambiental obliga a las industrias a fortalecer su posicionamiento en sostenibilidad. En ese contexto, Verdecorp se transforma en un socio estratégico para avanzar hacia modelos de negocio más resilientes”, resalta Felipe Ortiz, su gerente general.

— Afreacor: Limpieza de lodos y piscinas acuícolas

Complementa el ecosistema del grupo con capacidades técnicas orientadas a soluciones industriales específicas, como limpieza de lodos o piscinas de la industria acuícola, aportando soporte operacional y tecnología aplicada en entornos productivos complejos.

“Su integración con el resto de las filiales nos permite ofrecer respuestas coordinadas y eficientes a desafíos ambientales de alta exigencia técnica”, indican en Afreacor.

ECOSISTEMA INTEGRADO

Julio Bertrand resalta que *“la principal fortaleza de Resiter y sus centros de valorización radica en su capacidad de ofrecer una propuesta integral. No se trata de servicios aislados, sino de un modelo articulado que permite a la industria acuícola contar con un solo socio estratégico capaz de abordar múltiples dimensiones ambientales de manera coordinada”.*

Este enfoque integrado facilita:

- La reducción de riesgos regulatorios.
- La mejora en trazabilidad y control.
- El cumplimiento de metas ESG (ambientales, sociales y de gobernanza).
- La disminución de impactos ambientales.
- Un avance concreto hacia la economía circular.

“En un escenario donde la sostenibilidad ya no es opcional, sino condición para operar y competir en mercados internacionales, contar con aliados estratégicos sólidos se vuelve determinante”, concluye el CEO de Resiter.