

Fecha: 09-06-2025
 Medio: Diario Chañarillo
 Supl. : Diario Chanarillo
 Tipo: Noticia general

Pág. : 12
 Cm2: 236,6
 VPE: \$ 189.315

Tiraje: 2.800
 Lectoría: 8.400
 Favorabilidad: ☐ No Definida

Título: Municipios y regiones: el gran desafío en la gestión de los recursos del Royalty

Municipios y regiones: el gran desafío en la gestión de los recursos del Royalty

Según Juan Ignacio Guzmán, la asignación directa de recursos del Royalty a municipios y regiones mineras es un avance histórico.

“Era una deuda pendiente del Estado con las comunas que aportan a la minería”, sostuvo en Reporte Minero y Energé-

tico. Sin embargo, señaló que ahora el desafío es asegurar que estos fondos se usen de manera efectiva.

Capacidades técnicas limitadas

Durante la discusión del Royalty, Guzmán conversó con varios alcaldes que manifestaron su preocupación:

“Muchos no cuentan con equipos técnicos para diseñar, evaluar y ejecutar proyectos de inversión”. Esto podría llevar a desaprovechar o malgastar recursos valiosos, no por dolo, sino por falta de capacidades.

El experto subrayó que la inversión de estos fondos debe tener un enfoque intergeneracional.

“Recordemos que estamos extrayendo un recurso no renovable. Cuando se acabe la minería, esas comunas deben seguir teniendo bienestar, gracias a inversiones que trasciendan el presente”, enfatizó.

Lecciones del pasado

Guzmán recordó que entre 2006 y hoy los tres Royalty que ha tenido Chile han generado más de US\$ 9.000 millones, sin que exista claridad sobre cómo se usaron esos recursos.

“No podemos repetir ese patrón. Esta vez debe haber trazabilidad y evaluación”, advirtió.

Para ello, considera clave que el Estado implemente mecanismos de transparencia, control y rendición de cuentas.

“La industria minera ya ha cumplido pagando este nuevo tributo. Ahora toca al Estado y a los gobiernos locales asegurar que esos fondos generen desarrollo sostenible”, afirmó.

Porcentaje relevante de las ventas

Guzmán también destacó la magnitud de lo que está en juego: “El Royalty actual equivale al 2 % de las ventas de Codelco y al 3,4 % de las ventas de la minería privada, superando incluso lo que originalmente proponía la ley”. Por ello, insistió en que cada peso debe ser bien invertido.

“El Royalty puede ser un motor de desarrollo para los territorios mineros, pero solo si se gestiona con responsabilidad y visión de futuro”, concluyó el CEO de HEM Mining Consulting.

