

no ineludible en nuestro país y luego en la región.

Cuando lo conocí, hace más de una década, junto con admirar su agudeza, rápida inteligencia y sentido del humor, me impresionó su visión precursora y su inquietud por la sucesión, que no se detenía en la segunda generación, sino que se proyectaba a sus nietos y nietas.

Hace seis años tomó la decisión de comenzar la transición generacional, un aspecto clave para muchas familias empresarias, y que va bastante más allá de abordar quién se hará cargo del negocio. La fuerza de Thomas en su carrera empresarial es parte integral de su testimonio de vida y de su legado. Deja además una lección para empresarios familiares, donde se debe planificar y delegar.

Por último, esta historia de esfuerzo demuestra que en empresas familiares hay mucho que hacer y el proceso de sucesión se extiende por décadas y los frutos se ven en generaciones.

*Gonzalo Jiménez Seminario
CEO de Proteus y profesor
adjunto de Ingeniería UC*

Empresario y precursor

● A comienzos de este mes murió el empresario y precursor de los centros comerciales en Chile y en América Latina, Thomas Furst. Se destacó por su visión de democratizar el consumo masivo, poniéndolo al alcance de todo público y transformándolo en un panorama urba-