

Fecha: 20-03-2025
 Medio: La Tercera
 Supl.: La Tercera - Pulso
 Tipo: Noticia general
 Título: Quiebras empresariales: 9 de cada 10 firmas optaron por liquidarse en vez de reorganizarse en 2024

Pág.: 11
 Cm2: 670,5

Tiraje:
 Lectoría:
 Favorabilidad:

78.224
 253.149
☐ No Definida

Quiebras empresariales: 9 de cada 10 firmas optaron por liquidarse en vez de reorganizarse en 2024

Según un estudio realizado en conjunto por CobranzaOnline, Duemint y Sheriff, en un contexto donde las quiebras cayeron un 36,2% en comparación a 2023, los procesos de liquidación representan el 88,83% de los casos de quiebra. En tanto, los procesos de reorganización alcanzan solo el 11,17%.

OLIVIA HERNÁNDEZ

– Las quiebras de empresas cayeron entre 2023 y 2024 y el sector de las microempresas es el más vulnerables, concentrando el 48% del total, así lo detalla un reciente informe de solvencia y comportamientos de pago entre empresas 2024 –“Cómo está la cosa”– elaborado por tres fintech, CobranzaOnline, Duemint y Sheriff.

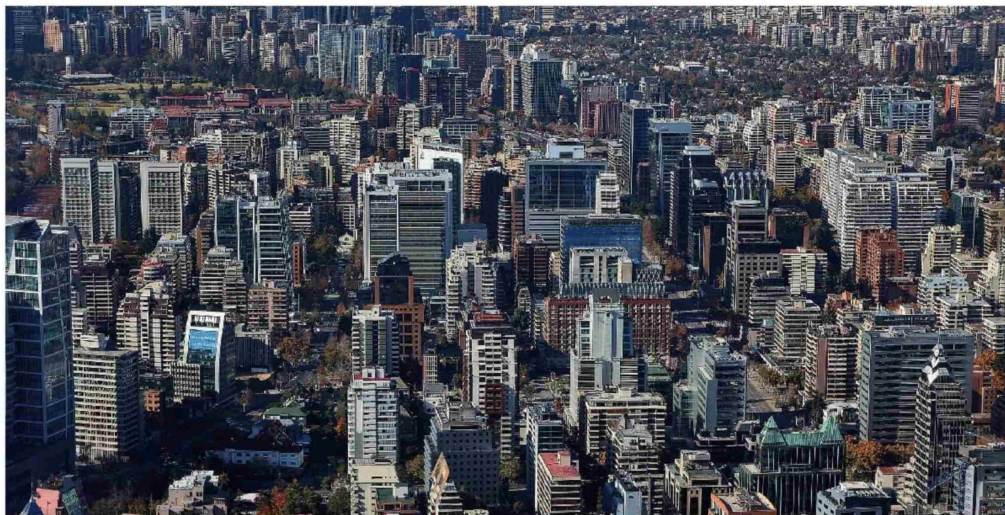
Los datos del informe señalan que, a diciembre de 2024, las quiebras cayeron un 36,2%, pasando de 1.151 casos registrados al cierre de 2023 a 734 casos a diciembre de 2024.

El comportamiento de este indicador ha mostrado una evolución marcada por “ciclos de alza y baja”, advierten. Entre 2019 y 2020, las quiebras aumentaron, alcanzando su mayor nivel en septiembre de 2020, cuando se registraron 185 casos. Luego, a partir de 2021, empezó una tendencia a la baja, que se acentuó en 2022. Ya en 2023, las quiebras de empresas volvieron a ascender, marcando un máximo de 133 casos en agosto. En tanto, en 2024, la tendencia descendente se consolidó.

En relación a lo anterior, el informe incluye el tipo de procedimientos de quiebra ingresados por las empresas. Los procesos de liquidación representan el 88,83% de los casos de quiebra acumulados en 2024, mientras que los procesos de reorganización alcanzan solo el 11,17%, es decir, 9 de cada 10 empresas prefieren liquidarse a reorganizarse.

Entre las razones que explican esta situación, el CEO de Sheriff, Vicente Cruz, indica que “por lo general, la reorganización es útil para empresas con activos considerables. Una micro pequeña empresa por lo general tiene poco y casi nada de activos, por lo que la liquidación permite vender todo rápido y saldar las deudas de manera rápida. Son proyectos no exitosos que llegaron a su fin”.

“Sin embargo, en 2024 la reorganización ha aumentado, pasando de representar solo 8,82% en 2019 a 11,17% en 2024, lo que indica una mayor intención de las empresas por evitar la quiebra definitiva y buscar soluciones alternativas”, agrega.



En este sentido, los sectores más afectados son: el comercio al por mayor y al por menor, que acumula el 23,8% de los casos de quiebra a diciembre de 2024 en ambos tipos de procedimientos; la construcción, el segundo sector más afectado, con un 19,74%; y la industria manufacturera, con un 13,28% de los casos.

A lo anterior, el análisis suma el conteo de casos de quiebra vigentes por tamaño de empresa. De esta forma, se evidencia que las microempresas son las más afectadas por las quiebras, alcanzando el 48,33% de los casos. Les siguen las pequeñas empresas (28,18%), las medianas (13,10%) y las grandes empresas (10,39%).

Comportamiento de pago y morosidad
 Otro aspecto considerado en el estudio es el comportamiento de pago de las empresas y su nivel de morosidad. El primer indicador analizado es el estado en que se encuentran las facturas de las empresas. Los datos indican una reducción del 3% en el porcentaje de facturas que fueron cobradas luego de su vencimiento en comparación a 2023. Sin embargo,

también ha crecido, en alrededor de un 2%, el número de facturas en circulación que han vencido sin ser cobradas. “Esto quiere decir que una mayor cantidad de las facturas que se vencen no logran cobrarse”, explica el informe.

En este sentido, el segundo factor estudiado es la probabilidad de cobro que tiene una factura vencida. En resumen, la probabilidad de pago disminuye “sustancialmente” cuanto más días pasen desde la fecha de vencimiento. Así, entre los 0 a 30 días, la probabilidad de pago alcanza un 88,89%, mientras que después de 90 días, esta cifra baja a 15,11%.

Este indicador también varía según el tamaño de las empresas. Las microempresas lideran como el segmento que paga más facturas antes de su vencimiento, con un 47%. Sin embargo, también encabezan la lista de aquellas con la mayor cantidad de facturas vencidas sin abonar. En tanto, las grandes empresas son el segmento que tiene la mayor cantidad

de facturas pagadas después de su vencimiento, con un 44%.

En cuanto a la morosidad, las micro y pequeñas empresas concentraron el 71% de las facturas morosas registradas en 2024, aunque solo el 40% del monto adeudado, señala el informe. Por el contrario, las grandes empresas, si bien tienen el menor número de facturas impagas, concentran un 37% del monto total de la deuda.

En cuanto a los sectores de la industria, el comercio al por mayor y al por menor lidera la morosidad, con un 28,7% de las facturas impagas. Al mismo tiempo, es el que tiene la menor tasa de recuperación (35%) y la mayor concentración de quiebras (26,25%). En segundo lugar, se ubica la construcción, con un 12,1% de las facturas morosas, lo que refleja “las dificultades de liquidez que enfrenta la industria”, y una tasa de recuperación del 44%. En tanto, la industria manufacturera concentra el 8,6% de la deuda y destaca por su tasa de recuperación del 53%. ●