LITORALPRESS

Fecha: 09-04-2024
Medio: La Segunda
Supl. : La Segunda
Tipo: Actualidad
Título: "Si no hay resolución en el corto plazo, Huachipato desaparece"

Pág. : 13
Cm2: 601,8
VPE: $ 1.336.692

Tiraje: 11.692
Lectoría: 33.709
Favorabilidad: No Definida

Julio Bertrand, presidente de la acerera, se juega su última carta

"Si no hay resolución en el corto plazo, Huachipato desaparece"

El ingeniero dice que ya utilizan sus últimos insumos, que se acabarán a mediados de mayo. Si no hay respuesta a la apelación, "todo se acaba", acota.

Por Sergio Sáez Fuentes

Julio Bertrand, presidente de Huachipato.

El reloj corre y cada minuto cuenta. La semana pasada, la acerera chilena Huachipato apeló a la Comisión Antidistorsiones, ya que considera insuficientes las sobretasas arancelarias aplicadas a los productos importados desde China que llegan al país a precios artificialmente más bajos.

El presidente de la compañía, Julio Bertrand, reconoce que la firma está contra el tiempo, ya que dejaron de comprar insumos para producir acero, restringieron contratos y están en manos de lo que defina la institucionalidad.

"No pedimos subsidio, queremos competir, y si no somos competitivos, vamos a cerrar", dice el ingeniero civil industrial (PUC) con pasado en Gasco y Enap.

-¿Qué espera tras la apelación a la comisión realizada la semana pasada? ¿Es su última carta?

-Es una instancia que tenía que suceder. La idea es que las instituciones hagan su trabajo de investigar y de definir si hay dumping. Queremos que esto se defina de manera muy objetiva. Por eso nosotros siempre hemos sostenido que hay 25% de dumping para las barras de acero, y el 33% para bolas. Eso es resultado de un estudio objetivo y científico. Se analiza el costo de construir una barra de acero en China y hacerla en Chile y al comparar eso, con el precio efectivo de la importación real que se ha hecho de China en Chile, nosotros concluimos esas cifras.

"No pedimos subsidio, sólo queremos competir"

-¿Qué opina de la discusión en torno a si corresponde o no ajustar las sobretasas?

-No estamos pidiendo nada, no queremos una subvención, eso sería liquidar a Huachipato en su reputación de ser una empresa capaz de proveer acero de calidad en Chile de forma competitiva a la alternativa de la importación desde cualquier origen. Incluso con mejor calidad desde el punto de vista de la afectación a la huella de carbono. Huachipato tiene que salvarse sola.

-¿Se ha puesto en los escenarios que habrá luego de esta última carta?

-Si se reconoce este derecho antidumping y se equilibra la situación del mercado, nosotros vamos a seguir operando, no obstante, lo más seguro es que este año no nos vaya bien, porque llevamos casi cuatro meses con dumping perdiendo cerca de US$100 millones por mes.

-¿Usted ha hablado de un efecto sistémico?

-Si no hay una resolución, en el corto plazo Huachipato desaparece, tal vez los mineros se acostumbran a precios de productos chinos reducidos, que no son precios reales. Y si desaparecemos, lo más probable es que van a subir los precios. Si no los suben se perderá un acero certificado en Chile.

Lucha por sobrevivir

El alto ejecutivo comenta que la empresa se encuentra con la soga al cuello, dado que dejó de adquirir insumos. Es decir, explica que si no hay una resolución pronta a la apelación, también Huachipato bajará la cortina y apagará su alto horno.

"Nosotros dejamos de manifiesto que los plazos son cortos. Ya iniciamos la suspensión, te lo cuento yo como presidente del directorio, nosotros dejamos de comprar materia prima. Ya no está llegando nada hierro al puerto de Huachipato, ni nada de carbón y con esas dos cosas tú haces acero", cuenta Bertrand.

-¿Están consumiendo lo último que tienen?

-Hoy nos estamos comiendo todo el inventario que tenemos, hemos dado término a varios contratos de operación. Hemos restringido los contratos de suministro de productos de acero, entonces nuestro nivel de ventas está bajando. Por eso si se acoge la apelación, nosotros igual tendremos costos, porque esas ventas ya las perdimos. Los plazos ya están corriendo.

-¿Cuándo se les acaban los inventarios?

-Estimamos que se nos van a acabar a mediados de mayo. Ahí todo se acabará. A mediados de mayo, cuando apaguemos el alto horno, ya se producirán los primeros términos de contrato de gente más masivos, por qué no vamos a tener nada que hacer en esa planta. Y en este momento ya no hay vuelta atrás. Nosotros lo que manifestamos es que, nos dispusimos a apelar, pero esta resolución tiene que ser en dos semanas. Si no se resuelve la apelación, el 15 de mayo se apaga Huachipato, solo por inercia térmica funcionará unos días la planta de coque que hace carbón.

-La misma semana de su apelación, Janet Yellen, secretaria del Tesoro de EEUU, alertó sobre los riesgos que los subsidios industriales de China y comentó que estos suponen un riesgo para la economía global.

-La comisión tiene todos los números y todos los antecedentes. Lo que tiene que hacer es resolver, para bien o para mal para nosotros. Si se resuelve que hay un 25%, nosotros vamos a seguir adelante, sino no podremos seguir. Pero si se demoran en resolver, nosotros no podremos seguir porque está todo apagado y yo estoy totalmente de acuerdo con Yellen, por eso pedimos que se investigue el mercado. Si se acepta el acero chino ahora, es pan para hoy y hambre para mañana. Lo que ella manifiesta es que las distorsiones de mercado de corto plazo producen grandes distorsiones y perjuicios económicos para la sociedad en el largo plazo.