

PUBLIRREPORTAJE

hiberus llega a Chile tras la adquisición de Telefónica Tech

La consultora tecnológica española apuesta por el mercado chileno, con la meta de alcanzar los 3.000 empleados y triplicar su facturación en la región en los próximos tres años.

La llegada de hiberus a Chile abre una nueva etapa para el mercado tecnológico local. Tras adquirir la operación nacional de Telefónica Tech, la consultora española desembarca con una propuesta enfocada en grandes empresas y con la ambición de consolidar su expansión en Latinoamérica.

Con presencia en 15 países, más de 5.000 profesionales y una facturación anual de 350 millones de euros, hiberus basa su crecimiento en tres pilares: visión de negocio, especialización tecnológica y desarrollo de talento. La firma aspira a trasladar ese modelo al mercado chileno.

Visión de negocio de una consultora cercana y global

"La adquisición de Telefónica Tech supone la entrada a un mercado tan pujante como el chileno. Sumamos una sólida base de clientes, un equipo de primer nivel y capacidades avanzadas en ciberseguridad, cloud e IoT", señala Marcos



Marcos Latorre: CEO hiberus Internacional.

Latorre, CEO hiberus Internacional. Añade que el valor diferencial de la compañía está en su enfoque boutique, flexible y cercano, combinado con la escala y solvencia de una consultora global.

La operación refuerza su posición en ciberseguridad, apoyada por su Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) en Santiago, uno de los más modernos y avanzados de la región. A ello se suma un portafolio completo basado en la hiperespecialización en transformación digital, datos, automatización e inteligencia artificial, hoy entre las áreas de mayor demanda empresarial en Chile.

La compañía busca convertirse en socio estratégico de las principales empresas del país, con una propuesta centrada en la coinversión y

el desarrollo de soluciones que impacten en el negocio.

Capital humano como motor de crecimiento

Si algo distingue a hiberus es su apuesta por las personas. La consultora se ha consolidado como el referente en retención y desarrollo de talento en el sector TI español, y ahora traslada ese modelo a Chile. Su "modelo university" permite identificar, formar y certificar

a los mejores profesionales.

La firma impulsará vínculos con universidades, programas STEM y equipos locales altamente calificados, con el objetivo de que su crecimiento se traduzca en más oportunidades para el talento chileno y en un aporte al desarrollo tecnológico del país.

Un futuro de crecimiento y compromiso local

Actualmente, hiberus suma más de 250 empleados en

Chile y trabaja con importantes empresas locales. En Latinoamérica opera en seis mercados con cerca de 1.000 colaboradores, y proyecta alcanzar los 3.000 empleados y triplicar su facturación regional en los próximos tres años, manteniendo su independencia y capital 100% privado.

"Nuestro proyecto es de largo plazo: queremos ser una referencia en Chile. Llegamos para acompañar a las grandes empresas en su transformación con visión de negocio, tecnología de vanguardia y talento especializado. En julio realizaremos un evento donde presentaremos tecnología con impacto real en negocio", concluye Latorre.



Pablo Ruiz, Country Manager Chile; Marcos Latorre, CEO Internacional; y Víctor Vidaller, Director Ejecutivo, en el Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) de Hiberus Chile.