

Fecha: 05-06-2025
 Medio: El Mercurio
 Supl.: El Mercurio - Innovacion
 Tipo: Noticia general
 Título: **GCare suma socio como CTO y explora adentrarse en nuevas industrias**

Pág.: 2
 Cm2: 374,2
 VPE: \$ 4.915.432

Tiraje: 126.654
 Lectoría: 320.543
 Favorabilidad: ☐ No Definida

BUSCA VALIDAR ESTE AÑO TODOS LOS RUBROS POSIBLES:

GCare suma socio como CTO y explora adentrarse en nuevas industrias

La startup que busca mejorar la vida de las personas mayores, cuyo principal producto es un reloj inteligente con botón de pánico, está "en su mejor momento", argumenta su fundador y CEO, Moisés Venegas. Han detectado más de 30 mil situaciones de emergencia y estabilizaron su tecnología en un 99%. SOFÍA MALUENDA

GCare está en su mejor momento, parte diciendo su entusiasta CEO, Moisés Venegas. "Está en su *prime*, metiendo goles a cada rato", reitera el fundador de esta startup dedicada a mejorar la vida de las personas mayores a través de tecnología avanzada, cuyo principal producto es un reloj inteligente con botón de pánico que ofrece geolocalización en tiempo real, monitoreo de salud y alertas de emergencia, dirigido a personas mayores que desean mantener su independencia con seguridad.

"Acabamos de cerrar nuestro pilotaje con Providencia, y eso llevó a que más municipios llegaran. Entonces, además de estar con el pilotaje exitoso de Providencia, llegaron otros municipios: Colina, Huechuraba, Ñuñoa, Lo Barnechea, Temuco, Puerto Montt, Magallanes y para el norte. Las ventas han aumentado brutalmente. Estamos en todas las regiones del país, de Arica a Punta Arenas. Hemos detectado más de 30.000 situaciones de emergencia. Pudimos estabilizar nuestra tecnología en un 99%. O sea, nosotros sabemos que esto funciona. Los reclamos de los clientes B2C bajaron un montón y lo vemos en el boca a boca. Hoy día los motivos de

compra, además que nos encuentran por botón de pánico, es porque se lo están recomendando las personas que lo están utilizando", argumenta Venegas.

Agrega: "Y porque nos están llamando desde otras industrias, desde la minería, desde las petroleras, desde la construcción, las cementeras. Y nos abre la cabeza a explorar nuevas oportunidades distintas a las que nos conocen todos, como con las personas mayores. Y darnos cuenta que esto es como NotCo, cuando sacó la leche, sacó el helado, etc. Y de repente le empezaron a decir 'oye, tu algoritmo tiene mucho valor, ¿lo podemos implementar en otras industrias?' Y nosotros ahora es como... *why not?* Y siguiendo esa inspiración, buscamos posicionar GCare y empezar a sacar GCare Senior, GCare Security, GCare Minería..."

Así, el emprendedor resume la tarea este 2025 en validar todas las industrias que se pueda y preparar para implementarlo en 2026 en cualquier país.

¿CARGO PÚBLICO?

Acaba de sumar un nuevo socio y CTO, Javier Soto Neira, a quien conocía por el deporte. "Javier ha sido clave. Por eso entra como socio porque ahora ya no solamente vendemos dispositivos, vendemos servicios en el cual analizamos los datos y al usuario final le decimos cuáles son las horas con más movimiento, indicadores de riesgo, si ha aumentado o disminuido su movilidad, cómo está su marcha", explica el emprendedor, que cuenta también que sacaron una versión más "pro" de sus relojes, modelo al que llamaron "Hub Pro" por su tecnología más avanzada, pero también como un guiño hacia el Hub Providencia que los ha apoyado.

De hecho, están ubicados ahí junto a otras startups en el segundo piso de este espacio en la calle Los Jesuitas, donde Venegas se maneja a sus anchas, saluda a todos quien se le cruzan y tiene claras las últimas novedades, como la creación de la primera red chilena de *hubs* municipales, cuyo hito se realizó en Providencia como comuna anfitriona.

—Se le ve muy vinculado con municipalidades, ¿a futuro se ve tomando un rol más público o político, o su vocación es emprender?

"Oh, qué buena pregunta...! Sobre tener un cargo político, lo descarto porque en verdad lo mío es la innovación, la innovación social. Hacer que las cosas pasen. No sentarme a conversar, con todo el respeto del mundo. Hay gente para eso. Yo soy un *maker*. Si tú me pones un desafío, lo voy a resolver ayer. Y si podemos aportar desde la innovación a cualquier político, concejal, diputado, senador, estamos abiertos. Y no solo Moisés Venegas, yo creo que todos los fundadores, porque somos como una categoría, como una raza. Así como están los políticos, están los innovadores y si en verdad quieren resolver desafíos, júntense con la innovación. Y desde ahí siempre voy a aportar".

Moisés Venegas, CEO y fundador de GCare posa con sus relojes en el Hub Providencia.



SOFÍA MALUENDA