

CATALINA MUÑOZ-KAPPES

Grupo CAP, empresa chilena que tiene 30% de propiedad en el único proyecto de tierras raras en Chile, ve con buenos ojos la declaración conjunta sobre minerales críticos que firmó el país con Estados Unidos.

“Estamos mirando eso con mucho interés. Hemos conversado con Cancillería respecto al tema y ofrecido ayuda e información en la medida que se requiera. Creemos que acuerdos bilaterales y multilaterales respecto de minerales críticos y tierras raras son un buen avance. Necesitamos mercados a donde exportar nuestro producto y, sobre todo, necesitamos precios más transparentes con los cuales podamos viabilizar económicamente los proyectos”, dijo Nicolás Burr, gerente general de Grupo CAP, tras la junta de accionistas de la empresa realizada ayer.

El documento bilateral establece consultas entre las contrapartes técnicas sobre minerales críticos y tierras raras. Es el primer paso de lo que podría ser un acuerdo más amplio, en un contexto en el que Estados Unidos busca asegurar el suministro de minerales clave para sus industrias.

El proyecto de tierras raras en la Región del Biobío, que se está desarrollando en conjunto con la canadiense Aclara Resources, debiese obtener su permiso ambiental dentro de este año, según el cronograma de CAP. “La factibilidad se va a terminar durante este año. Comenzamos la construcción, si es que todo se da de acuerdo a los plazos, el próximo año. Terminando la construcción el 2028 y ojalá produciendo las primeras toneladas durante ese año”, detalló Burr.

Por otro lado, la empresa chilena, que participa del negocio del mineral de hierro, indicó que se ha visto afectada directa-



Nicolás Burr, gerente general de Grupo CAP.

Para consensuar un acuerdo: **CAP está optimista por declaración de Chile y EE.UU. sobre tierras raras**

La empresa chilena indicó que uno de sus clientes se vio afectado por la guerra en el Medio Oriente.

mente por la guerra de Estados Unidos e Israel con Irán. “Nosotros tenemos clientes en el Medio Oriente. Hay un cliente al que sí le va a afectar. Pero son ventas FOB, por lo tanto, la responsabilidad del cliente. Ellos están a cargo del redireccionamiento de esa carga”, aseveró Burr. El cliente afectado, que compra hierro de alta ley a CAP, se encuentra en Baréin, un pequeño país ubicado frente a Irán en el golfo Pérsico. “El mercado del acero de alta cali-

dad y del acero verde o gris se está generando más bien en el Medio Oriente. Ese es un polo de desarrollo del acero. Nosotros creemos que la perspectiva y el mercado de futuro de CAP va a estar en esa área del mundo. Por lo tanto, todas estas convulsiones geopolíticas nos afectan y las estamos mirando con preocupación”, comentó el ejecutivo. Sin embargo, precisó que este cliente afectado representa menos del 1% de las ventas de la empresa.