

Ocho viñas de Itata y una cooperativa concretan masivo envío de vinos a China

COMERCIO. Se trata de más de 17 mil botellas, además de 60 mil litros de vino a granel.

Redacción
 cronica@cronicachillan.cl

Ocho viñas y empresas campesinas del Valle del Itata dieron inicio a una operación comercial con destino a China, marcando un paso concreto en la apertura de nuevos mercados para la vitivinicultura del territorio. La iniciativa contempla el envío de vino embotellado y a granel, y cuenta con apoyo de Indap Ñuble para su articulación comercial y logística, como parte de un trabajo sostenido con la Agricultura Familiar Campesina del valle para fortalecer su producción y ampliar sus oportunidades de comercialización.

En la primera etapa, Adolfo Lagos Moreno, Vinos de Patio SpA., Cooperativa Moscin Ltda., Agrícola La Magdalena Ltda. y Genial Wines Ltda., de Coelemu; Bernardo Cortez Molina, de Portezuelo; y Joel Neira Fuentealba, de Ránquil, concretaron el envío de 17 mil botellas de vino, mientras la cooperativa Coovicen, de Quillón, avanza en el despacho de 60 mil litros de vino a granel. "Esperamos llegar a buen puerto y que nuestros vinos les gusten a los chinos y poder lograr exportaciones más grandes, por-



PRODUCTORES LOCALES DESTACARON EL AVANCE EN COMERCIO EXTERIOR.

que esto es una muestra para ver cómo nos va. La idea es dar a conocer los productos del Valle del Itata y seguir manteniendo la viticultura chilena", destacó Joel Neira, de la viña Piedras del Encanto.

La operación es resultado de un proceso que la Agricultura Familiar Campesina del Valle del Itata viene impulsando desde hace años para avanzar desde la producción en la

viña y la bodega hacia la comercialización en mercados internacionales. En ese camino, el territorio ha fortalecido sus capacidades productivas, su organización y su oferta comercial, dando valor agregado a una vitivinicultura con fuerte identidad local y arraigo campesino.

ANÁLISIS Y PROYECCIONES

La directora regional (s) de In-

dap Ñuble, Claudia Parra, destacó que "este es un impulso importante para la Agricultura Familiar Campesina de nuestra región y del Valle del Itata. Aquí hemos puesto a disposición de nuestros usuarios vitivinicultores distintos instrumentos para financiar maquinaria, equipamiento enológico, programas de asesoría técnica, asociatividad económica, el gestor comer-

cial en China, la participación en ferias y eventos internacionales, además del apoyo profesional en logística de exportación, para poder transformar un gran producto como la uva en un vino con cualidades organolépticas ideales para poder realizar este proceso de exportación".

Por su parte, el subsecretario de Agricultura, Francesco Venezian, destacó en su visita

a los productores que "ya estamos pensando, no solamente en este primer despacho, sino en cómo llegamos a distintos países de Europa y Estados Unidos, trabajando en conjunto y cumpliendo las exigencias que tienen estos mercados internacionales. Y ahí tenemos que dar un empujón junto a ProChile".

También el seremi de Agricultura de Ñuble, Juan Luis Enriquez, enfatizó que "estamos trabajando para que la mayor cantidad de uva producida por agricultores del Valle del Itata sea vinificada en la región y buscar nuevas alternativas al uso de la uva para poder fortalecer la seguridad económica de la región".

China aparece hoy como una oportunidad concreta para el vino chileno, y el Valle del Itata llega a ese escenario con una base más sólida: mejor calidad, mayor diversificación y un sector que ha ido ganando organización y capacidad comercial. Ese recorrido es el que hoy permite que un territorio con identidad vitivinícola propia no solo participe en espacios de promoción, sino que comience a concretar operaciones en uno de los mercados más relevantes para la industria. **CS**