

PUBLIRREPORTAJE

SOLUNION CHILE:

Especialización técnica, respaldo internacional y una sólida experiencia en la gestión del riesgo comercial

solunion
 SOMOS IMPULSO

• Solunion aporta una vasta experiencia en el ramo de los seguros de crédito en el mercado chileno.

• Asimismo, el conocimiento acumulado durante años como reasegurador del negocio de garantías de Mapfre en Latinoamérica, le ha permitido marcar un nuevo hito al sumar, desde el 1 de enero de 2026, un nuevo producto a su portafolio: el seguro de garantía.

Solunion inició su camino en el mercado chileno como compañía especializada en seguros de crédito y gestión del riesgo comercial, lo que implica un profundo conocimiento en análisis financiero, evaluación de contrapartes y monitoreo de riesgos empresariales. "Este expertise constituye una base natural para el desarrollo del negocio de garantías, ya que ambos instrumentos comparten una lógica similar de evaluación del riesgo", señala María Inés Alborno, Gerente Comercial y de Marketing de Solunion Chile.

Desde el 1 de enero de 2026, la empresa ha potenciado su propuesta de valor en Chile, al sumar un nuevo producto en su portafolio: el seguro de garantía. Con la experiencia acumulada durante los últimos años desde su función como reasegurador del negocio de garantías de Mapfre en Latinoamérica, Solunion inicia esta operación en nuestro país con la solidez que le aporta el

conocimiento del mercado y una propuesta especializada para las empresas que requieren este tipo de protección.

Los seguros de garantía permiten respaldar el cumplimiento de obligaciones contractuales frente a un tercero, cubriendo los riesgos asociados a eventuales incumplimientos en contratos o proyectos. Son ampliamente utilizados en licitaciones en sectores como construcción, infraestructura, energía, minería y obras públicas.

Una de las principales fortalezas de Solunion es su equipo especializado en análisis de riesgos empresariales y de proyectos, que desarrollan y entregan soluciones ajustadas a la realidad de cada cliente, en cada momento. Además, a ellos se une un grupo de profesionales expertos en el mercado de garantías, que aportan un conocimiento profundo de este segmento y de las necesidades de las empresas que participan en



María Inés Alborno, gerente comercial y de marketing de Solunion Chile.

licitaciones y grandes proyectos. Como añade María Inés Alborno, "de esta forma, el equipo de Solunion no solo actúa como evaluador de riesgos, sino también como un socio estratégico para sus clientes, acompañándolos en la estructuración de garantías y en la gestión responsable de sus

compromisos contractuales".

En los últimos años, la siniestralidad en algunos sectores se ha visto influida por un entorno de proyectos cada vez más complejo, con contratos más largos y exigentes, mayores costos de ejecución, retrasos en plazos y un nivel creciente de judicialización contractual. A esto se suman antecedentes como paralizaciones de obras, sobrecostos y modificaciones contractuales que elevan la exposición al riesgo.

Por ello, el rol de las garantías adquiere una relevancia estratégica para dar seguridad tanto a mandantes como a contratistas.

"En dicho escenario, Solunion apuesta por una evaluación integral del riesgo, que combine análisis financiero, experiencia en cumplimiento contractual y una revisión técnica de los proyectos desde su etapa inicial", afirma María Inés Alborno. Y finaliza: "La compañía incorpora monitoreo permanente de variables como plazos, estructura de costos y concentración de proveedores, con el objetivo de ofrecer soluciones de garantía responsables y sostenibles, que contribuyan a la continuidad de los proyectos y a una mejor gestión del riesgo contractual".

<https://www.solunion.cl>