

Fecha: 28-02-2026
Medio: La Tercera
Supl. : La Tercera - Pulso
Tipo: Noticia general
Título: **Presidente de Banco Estado: *En los últimos años nuestro aporte (al Fisco) ha sido comparable al de Codelco***

Pág. : 4
Cm2: 615,6
VPE: \$ 6.124.329

Tiraje: 78.224
Lectoría: 253.149
Favorabilidad: ☐ No Definida



Error al crear la imagen

Fecha: 28-02-2026
Medio: La Tercera
Supl.: La Tercera - Pulso
Tipo: Noticia general
Título: **Presidente de Banco Estado: *En los últimos años nuestro aporte (al Fisco) ha sido comparable al de Codelco***

Pág.: 5
Cm2: 437,2
VPE: \$ 4.349.995

Tiraje: 78.224
Lectoría: 253.149
Favorabilidad: ☐ No Definida

El banco tiene el potencial de seguir siendo un tremendo aporte para el país, y lo importante es que cuidemos ese potencial y lo proyectemos para hacer de la vida cotidiana de las personas una con mayor bienestar.

¿Qué hará usted tras dejar la presidencia del banco?

-Por ahora soy presidente del BancoEstado hasta que me toque salir. Estoy muy contento de la experiencia que ha significado en mi carrera y en mi vida. Tengo muchos proyectos que eventualmente me gustaría concretar, pero es algo que me va a empezar a preocupar una vez que salga.

CuentaRut y capital

Usted mencionó la CuentaRut. ¿Sigue siendo deficitaria?

-No. Y parte de lo que ha ocurrido es que ha habido un interés de otros actores por hacer una oferta de productos, de cuentas y medios de pagos masivos. Eso está bien, porque fue un espacio que generó la bancarización que impulsó este banco. La CuentaRut está cumpliendo 20 años con 15,5 millones de usuarios que, en su mayoría, son digitales; hoy la cuenta no es la misma que hace cinco años, está modernizada.

Respecto de los medios de pago, ¿cuáles son los planes para Compraquí?

-El mercado es supercompetitivo, pero siempre hay espacios para que existan más actores. Compraquí fue el primer adquirente fuera de Transbank, hoy día tiene 230 mil comercios afiliados, es un actor relevante. Ha habido un foco en desarrollar Compraquí en segmentos que nosotros consideramos de alto impacto público, como el transporte público. Esa fue la visión que tratamos de imponer. El ecosistema de medios de pago, tanto de emisión como de aceptación, es muy complejo y muy competitivo, y eso es parte de lo que va a tocar definir en una próxima administración.

En 2023 los bancos pusieron en venta Transbank y para ese proceso contrataron a JP Morgan. Ustedes son accionistas. ¿Por qué no se ha vendido?

-No puedo hablar de Transbank porque hay un fideicomiso.

¿A ustedes nunca les interesó comprarla?

No fue algo que hayamos considerado.

Ustedes tienen un cargo de capital por ser banco sistémico de 1,25%, de 0,25% por Pilar 2 de Basilea, además del colchón contracíclico activado por el Banco Central. ¿Son excesivas esas exigencias?

-El sistema chileno está termi-



nando la implementación de Basilea III, y creo que ha sido exitosa. Hoy creo que hay mucho espacio para eficientar la implementación de las exigencias regulatorias, y el espacio no necesariamente está vinculado con cambios en los cargos, sino que más bien, por ejemplo, en la implementación de modelos internos que permitan tener una mejor estimación de cuáles son los requerimientos de capital que pueden estar asociados con los distintos pilares de Basilea III. Hoy día muchos de los cargos están asociados con lo que se llama los modelos estándar, y efectivamente, esos modelos no

necesariamente reflejan algún aspecto del perfil de riesgo real de las carteras.

¿Los créditos tendrían una menor tasa con menores exigencias de capital?

-Se podría prestar más, sin duda. Pero creo que la manera de lograr eso va por ciertos cargos que están asociados con modelos de riesgo que son generalizados, que no están adaptados a los perfiles reales de las carteras o de las inversiones, porque también hay algunas exigencias que tienen que ver con riesgo de mercado, y hay mucho espacio para optimizarlas. ●