

EL PLAN ES COLOCAR LOS US\$ 23 MILLONES EN UN PLAZO DE 12 MESES:

BTG Pactual da el vamos a segundo fondo de *venture debt* con primera inversión en plataforma de autos

Se trata de una línea de financiamiento para Checkeados, que vende vehículos seminuevos vía *online*. En paralelo están evaluando tres *startups* para sumarlas pronto al portafolio, con el fin de cerrar 2023 con cinco. Además, el banco de inversión se alista para entrar a ScaleX como patrocinador para ampliar su apoyo a la innovación. **MARISA COMINETTI**



Guido Rossi, cofundador de Checkeados; Matías Val, CFO Checkeados; Rafael Mayorga, cofundador de Checkeados; Constanza Aranea, de BTG Pactual; Juan Pablo Palacios, CEO Checkeados, y Eduardo Gomien, de BTG Pactual.



Los cofundadores de eDarkstore Benjamín Arancibia y Nicolás Sclabos, junto a Carolina del Campo, IR eDarkstore, y Eduardo Gomien de BTG Pactual.

Una apuesta agresiva en el segmento *startups* es la que mueve por estos días a BTG Pactual Chile. Al exitoso cierre de su primer fondo de *venture debt*, también pionero en el país, por US\$ 18 millones, se suma el inicio de la colocación del segundo fondo que con Checkeados dio el primer paso hace unos días. Pero no es todo, ya que el banco de inversión también quiere ampliar su apoyo al ecosistema de innovación a través ScaleX, donde participará como patrocinador de este mercado alternativo de valores impulsado por la Bolsa de Santiago y Corfo como opción de financiamiento para las empresas de base tecnológica.

"La estrategia es ir paso a paso complementando nuestra cadena de valor, porque lo vemos como un ecosistema dentro del banco que parte desde el *venture debt* como una aproximación al mercado y ahora se están empezando a abrir otras vetas", dice Eduardo Gomien, *head of business development asset management* de BTG Pactual Chile.

El ejecutivo cuenta que por el lado del *venture debt*, el fondo I concluyó con nueve *startups*, siendo las dos últimas operaciones eDarkstore, firma de logística *fulfillment* con \$1.500 millones, junto a \$700 millones para la plataforma digital de compra y venta de autos seminuevos

Checkeados. Con esta, además, iniciaron el fondo II, con otros \$800 millones.

Constanza Aranea, de BTG Pactual, detalla que el aporte para eDarkstore está destinado a impulsar su crecimiento en Chile y luego escalar fuera del país, en tanto Checkeados lo destinará para el financiamiento de inventario.

En paralelo, Gomien dice que están en evaluación avanzada otras tres *startups*, dos del área *fintech* y una de movilidad, las cuales podrían sumarse pronto al portafolio, dado que el plan es cerrar con cinco este 2023. En total, indica que este nuevo fondo es de US\$ 23 millones y la idea es colocarlo en un plazo de 12 meses, con *tickets* que van desde \$500 millones hasta \$2.500 millones para alcanzar una cartera de 10 a 12 firmas de base tecnológica.

El ejecutivo añade que dada la estrategia de buscar nuevas vías de financiamiento están por sellar una alianza estratégica con una *fintech* local, lo que les permitirá canalizar más recursos, sobre todo para el segmento SaaS.

CON CAPITAL E INSTITUCIONALES

Sobre los nuevos pasos de BTG, Eduardo Gomien sostiene que la entrada a ScaleX es

prácticamente el paso natural de lo que han logrado con el *venture debt* y los inversionistas institucionales. "Somos el único fondo que tiene un verdadero apoyo institucional, estamos muy orgullosos de eso y queremos seguir avanzando en el reto de ser el puente que hoy día está juntando al mundo institucional, tanto compañías de seguros de vida como AFP, con el mundo de las *startups*", afirma el ejecutivo a raíz de la inversión de US\$ 10 millones que hizo una AFP en el fondo II. Añade: "Para nosotros es una AFP pionera, que ve el valor de poder participar en innovación, aportando el 49% del fondo, que era el máximo que podían tener y así lo hicieron, fueron con todo".

Y el desafío es aún mayor, pues sostiene que ya están viendo las opciones para levantar un tercer fondo para fines de 2024, una vez cerrado el actual, de alcance latinoamericano y en conjunto con la matriz en Brasil para poder financiar *startups* desde México a Chile, pasando por Colombia, Perú y Brasil. "Nuestra visión es que tiene que ser regional y BTG como el mayor banco de inversión latinoamericano tiene todas las herramientas, las oficinas, el equipo y *know how* para hacerlo", asegura.