

RIO TINTO:

"Vemos a Chile

como una parte clave de nuestra cartera de crecimiento"

Una nutrida agenda de actividades realizó en Chile, Clayton Walker, Copper Chief Growth & Development Officer Americas de la minera Rio Tinto, en el marco de lo que fue su participación en la Cesco Week Santiago 2025.

Desde su rol, el ejecutivo es responsable de la cartera de crecimiento en América y del desarrollo de negocios en Europa y África: está a cargo de liderar los equipos que llevan a cabo proyectos como Resolution Copper (Estados Unidos); y de las empresas conjuntas, como es el caso de La Granja (Perú) y Nuevo Cobre en Chile, este último una alianza con la estatal Codelco.

Junto con ello, está a cargo de la supervisión de la empresa Nuton™, que dispone de un portafolio de tecnologías y capacidades patentadas relacionadas con la lixiviación de cobre.

En el marco de su visita a Chile, Clayton fue parte de diversos espacios de debate técnico, sumado a reuniones con clientes.

En ese contexto, MINERÍA CHILENA conversó con el ejecutivo, poseedor de una vasta trayectoria minera y

quien resalta por contar con un relevante vínculo con Chile, país en el que ha trabajado y visitado por más de 30 años, siendo además donde inició su carrera.

¿Cómo equilibrar la necesidad de incrementar la producción minera con un vínculo armónico con el medio ambiente y las comunidades?

Los fundamentos del mercado del cobre son fuertes, también las demandas de la sociedad se están incrementando. Entonces, lo que nosotros tenemos que hacer es colaborar muy fuertemente con las comunidades locales; así como también con los proveedores de tecnología.

Lo que queremos es trabajar en conjunto y poder tener esas conversaciones, la colaboración para que esto funcione. Si uno dice no, no pasa nada.

En el marco de Cesco Week Santiago 2025 se habló mucho de los conceptos de



colaboración y urgencia. ¿Cómo se traduce esto en la alianza que poseen Rio Tinto y Codelco en Chile?

Yo creo que esto es muy posible, si nosotros venimos con esta meta de resolver esto en conjunto. Quizás, antes la gente estaba muy enfocada en sus objetivos propios,

Clayton Walker, Copper Chief Growth & Development Officer Americas de Rio Tinto.

pero con esta asociación con Codelco, en Nuevo Cobre, yo creo que nos va a ir muy bien.

Es una excelente compañía con la cual trabajar, tienen gente muy capacitada. Y nosotros también traemos

Clayton Walker, Copper Chief Growth & Development Officer Americas de la minera, **aborda los avances de la alianza con Codelco**, y recalca la importancia de tópicos como la licencia social para operar.



Entrevista

Foto: Cortesía Ministerio de Minería.

El ejecutivo destaca el rol de la colaboración ante los retos que afronta la industria.

a nuestra gente capacitada. Podemos resolver problemas, los temas que pudieran surgir, y hacer que el proyecto funcione. Todo comienza con esa meta.

En la actualidad, ¿en qué estatus se encuentra el trabajo con Codelco?

Considero que la relación con Codelco se encuentra muy fuerte, es una compañía muy relevante con la que hemos estado trabajando, en cómo vamos a llevar a cabo esta iniciativa. Que cada uno pueda poner sus expertos, tener los permisos presentados, empezar a realizar las perforaciones y seguir haciendo crecer el proyecto Nuevo Cobre.

¿Qué relevancia tiene Chile en la estrategia de crecimiento y desarrollo de Río Tinto?

Nosotros vemos a Chile como una parte clave de nuestra cartera de crecimiento. Contamos con los recursos de cobre, y las personas que saben y conocen de minería se encuentran en Chile. Por esto, creo que la combinación es clave, y eso hace a Chile un muy buen socio a futuro.

¿Qué oportunidades visualizan en otros países de la región?

Contamos con proyectos en Perú, en Argentina también. Estos países continúan compitiendo. En el caso de Chile, nos gusta mucho lo que está ocurriendo. Nos está dando muchas oportunidades de crecimiento.

¿En qué situación se encuentra el portafolio de iniciativas de Río Tinto en Estados Unidos, consideran-

do que dicho país busca impulsar la actividad minera?

Considero que, tal como hemos realizado en Chile, nos encontramos trabajando con Estados Unidos para llevar adelante nuestros proyectos, llevarlo a cabo cumpliendo con los requerimientos de las comunidades locales, con miras a la obtención de la licencia social para operar.

¿Qué modelos de operación y tecnologías puede traer Río Tinto a Chile con miras a impulsar la sostenibilidad minera?

Río Tinto ha estado operando por más de 150 años en la industria minera, así que podemos traer todo ese aprendizaje, recopilado en los países en que hemos trabajado, a Chile, compartir qué ha andado bien, y qué no tanto, con miras a realizar proyectos robustos.

En materia de avances tecnológicos, podemos destacar nuestra nueva tecnología de biolixiviación, que estamos probando en Estados Unidos, y que creemos que funcionaría muy bien en países como Chile. Esto es algo nuevo que podemos traer para acá.

En el corto plazo, ¿en qué tópicos buscará avanzar Río Tinto? ¿cuáles serán las prioridades?

Nuestra verdadera prioridad es Nuevo Cobre, y para llevarlo adelante, debemos cumplir nuestra promesa de iniciar la campaña de sondaje.

Río Tinto está en una posición de **poder comprometer una cantidad de dólares significativa en Chile**"

Esto sería contar con nuestras ocho plataformas, ya estar trabajando con ellas, saber cuál va a ser la escala de Nuevo Cobre.

¿Este nuevo escenario geopolítico ha modificado los planes de Río Tinto?

Con lo que está ocurriendo ahora, hace muy bien conversar. Muchas preguntas, no tantas respuestas. Así que lo que estamos tratando de hacer es ver la industria minera como algo de largo plazo, con lo que nosotros contamos a largo plazo. Esto es lo que nos hace tener una oportunidad acá en Chile.

¿Qué oportunidades y retos visualizan con una industria que afronta menores leyes de mineral, procesos de tramitación más extensos y nuevas tecnologías?

Siempre estamos aprendiendo, es algo constante, por eso vemos la importancia de la colaboración, de tener nuevos socios, porque ellos pueden traer sus tecnologías, sus activos, y así tener mucha más gente viendo un mismo problema, desde distintas perspectivas. Esto nos va a permitir tener distintas respuestas y mejores soluciones.

¿Formar alianzas con centros tecnológicos y universidades?

Sí, es una de las creencias que tenemos en Río Tinto. Nosotros necesitamos que todos nos ayuden a resolver

Nuestra verdadera prioridad es Nuevo Cobre, y para llevarlo adelante, **debemos cumplir nuestra promesa de iniciar la campaña de sondaje**"

esto, y que podamos tener nuevas alianzas. También distintos thinks tanks y proveedores de tecnologías, para poder seguir viendo cómo resolver estos desafiantes problemas, ver hacia dónde vamos.

Todo esto también nos ha traído la tecnología que llamamos Nuton, de biolixiviación, que ha sido el fruto de unir el trabajo de distintas personas y expertos, para resolver este tema.

¿Tienen estimaciones del monto de inversiones que considera Río Tinto en Chile?

Es muy pronto para decirlo, porque no contamos con datos de los sondajes, pero considero que Río Tinto está en una posición de poder comprometer una cantidad de dólares significativa en Chile. Esto es algo que puede ayudar al país, con las oportunidades que se visualizan aquí.

¿Cómo buscan desarrollar lo relativo a la licencia social para operar en el caso de Chile?

Tal como lo dije anteriormente, la licencia social para operar es muy importante para nosotros. Tenemos que pensar siempre en todos los grupos de interés, no sola-

mente los accionistas, sino que todos los involucrados, los gobiernos, la población, todos. Queremos ser bienvenidos en las comunidades donde estamos.

Para nosotros, trabajar en Chile, es uno de los aspectos que nos anima, pero no es algo que vaya a ocurrir mañana, va a tomar tiempo. Entonces, estamos listos para trabajar y hacer bien las cosas, que podamos ser un buen vecino en Chile. **mch**

Una nutrida agenda desarrolló Clayton Walker durante su estadía en Chile.

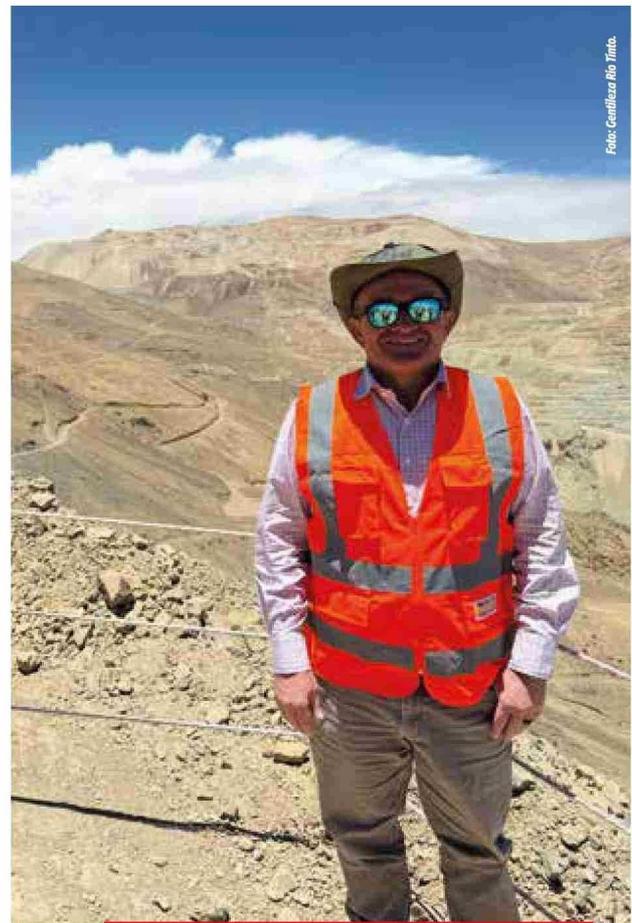


Foto: Genflora Río Tinto.