LITORALPRESS

Fecha: 05-06-2025
Medio: Diario Financiero
Supl. : Diario Financiero
Tipo: Noticia general
Título: Kuska: minera canadiense y comunidad quechua concretan inédita empresa conjunta para explotar litio en Ollague

Pág. : 2
Cm2: 646,4
VPE: $ 5.727.719

Tiraje: 16.150
Lectoría: 48.450
Favorabilidad: Neutra

Kuska: minera canadiense y comunidad quechua concretan inédita empresa conjunta para explotar litio en Ollagüe

El éxito de la sociedad impulsada por Wealth Minerals depende, ahora, de la entrega del contrato especial de operación por parte del Gobierno, que no acogió a trámite su solicitud en el proceso simplificado.

POR PATRICIA MARCHETTI

Inspirada en el modelo canadiense con las llamadas "First Nations", la compañía Wealth Minerals -listada en la Bolsa de Toronto y presente en Chile desde 2016- acaba de concretar un inédito acuerdo en la industria minera nacional, convirtiéndose en la primera empresa del sector en crear una sociedad conjunta con una comunidad indígena para el desarrollo de un proyecto. En este caso, uno de litio en el Salar de Ollagüe.

Su mismo nombre así lo dice: Kuska, en quechua, "juntos". Y es que desde que la firma minera junior decidió iniciar su primera campaña de exploración en el salar ubicado a casi 4 mil metros de altura y a solo 3 kilómetros de la frontera con Bolivia, tenía claro que el camino era de la mano con la comunidad quechua de Ollagüe.

"En 2020 tomamos contacto con ellos, nos presentamos, les hablamos del proyecto, creamos un rol de 'coordinador multicultural', donde un representante de la comunidad nos acompañó en terreno para los trabajos. Quedó un buen sabor y fue un primer habilitador para todo lo que ha venido después", cuenta a **DF** el CEO de Wealth Minerals Chile, Francisco Lepeley.

Cinco años más tarde, hace dos semanas, nació oficialmente Kuska Minerals SpA, donde un 95% pertenece a la canadiense y un 5% a la comunidad quechua, con protección antidilución. Más importante aún, a juicio de Lepeley, es el puesto que tiene el pueblo altiplánico en la mesa de la empresa conjunta, que cuenta con cinco directores.

"El solo hecho de estar ahí presentes mejora los estándares de transparencia y de acceso a la información para la comunidad infinitamente", comenta.

Así, la primera mesa de la sociedad estará compuesta por Marcelo Awad, Hendrik van Alphen, Francisco Lepeley, Stephen Foot y el presidente de los quechua de Ollagüe, Víctor Nina Huanca.

"Este es un modelo que sabemos que funciona en otras partes del mundo y no hay ningún motivo para que acá no. Creemos que el tiempo de creer que por el hecho de invertir o dar empleo ya estás cumpliendo con tu rol social, ya pasó", dice el CEO.

US$ 749 MILLONES
INVERSIÓN ESTIMADA DE "KUSKA"

La operación incluyó el aporte de Wealth de todas sus concesiones mineras en la zona, que alcanzan 10.200 hectáreas, así como todos los datos de exploración de recursos, estudios de evaluación económica del proyecto y estudios de tecnologías de extracción directa de litio (DLE).

El proyecto y el CEOL

El proyecto Kuska contempla una inversión de US$ 749 millones y una producción de 20 mil toneladas de litio equivalente al año, sobre un recurso estimado en 741 mil toneladas. Es la gran apuesta de Wealth fuera de Canadá, donde ya han invertido "decenas de millones de dólares", según Lepeley, que evita especificar el monto.

Sin embargo, y pese al pacto con los locales, su desarrollo es incierto.

En septiembre de 2024, el Gobierno anunció que Ollagüe estaba dentro de una lista de salares priorizados para la entrega de CEOL (contrato especial de operación de litio). Una de las condiciones para participar del "*fast track*" era tener el 80% de las pertenencias del polígono determinado por el Ejecutivo.

FRANCISCO LEPELEY
CEO WEALTH MINERALS CHILE

"Creemos que el tiempo de creer que por el hecho de invertir o dar empleo ya estás cumpliendo con tu rol social, ya pasó", dice el CEO de Wealth en Chile.

Optimista, con sus más de 10 mil hectáreas en el lugar, Wealth participó, pero a fines de abril el Ministerio dio a conocer que su solicitud no fue acogida a trámite por no contar con dicho porcentaje.

"Ni a nosotros ni a la comunidad nos quedan claros los criterios utilizados por el Gobierno para la definición del polígono", dice Lepeley. "El polígono está en el núcleo del salar, donde la misma comunidad no quiere el proyecto".

Según conocedores de la consulta indígena que se lleva a cabo en la zona desde fines de 2024 y que habilita la entrega del CEOL, este punto ha sido uno de los temas discutidos por los quechua en las reuniones, que también critican que el mismo pueblo de Ollagüe quedó dentro del polígono.

El otro gran propietario de pertenencias en la zona es Codelco, pero la misma Wealth se ha acercado a la cuprera y "nos han declarado que no es de su interés desarrollar un proyecto ahí", cuenta el chileno.

Lepeley revela que tras no ser acogidos a trámite en el proceso simplificado, Wealth presentó un recurso de reposición al Ministerio de Minería con el que buscan ser reconsiderados y así evitar que el Salar se vaya a licitación.

"Estamos hablando de un proyecto que se ha hecho con los mejores estándares, con capitales de un país amigo de Chile, junto a la comunidad, dando pleno cumplimiento a la Estrategia Nacional del Litio. Me costaría entender que se favoreciera a alguien que no ha hecho toda la inversión y trabajo como nosotros".

En Canadá tampoco se entiende que aún no haya certeza respecto al CEOL. "Tenemos una base de accionistas muy ansiosa, porque llegamos en 2016 y el avance ha sido lento. En ese entonces, Wealth puso un ojo en el litio y tuvo que optar entre Chile o Argentina y se la jugó por Chile. Hoy, accionistas y parte de nuestra audiencia ve a veces más avances al otro lado de la cordillera, da para pensar... pero nosotros seguimos sumamente comprometidos con los activos que tenemos acá", dice Lepetey.