

Fecha: 19-01-2026

Medio: Diario Financiero

Supl.: Diario Financiero

Tipo: Noticia general

Título: "Hay consenso sobre la necesidad de desarrollar una agenda de inversión más ágil en Chile"

Pág.: 22

Cm2: 644,7

VPE: \$ 5.712.999

Tiraje:

Lectoría:

Favorabilidad:

16.150

48.450

■ No Definida

TU LUGAR EN AMÉRICA Y SUS NEGOCIOS

■ El ejecutivo contó que ven mayor actividad de M&A hacia adelante. El banco movilizó US\$ 60 mil millones en la región y tiene hasta 10 mandatos activos en Perú, casi la mitad transfronterizos.

POR MARÍA GABRIELA ARTEAGA

La relación empresarial entre Perú y Chile atraviesa una etapa de mayor dinamismo, impulsada por afinidades culturales, estabilidad económica y una visión de largo plazo en la expansión regional.

Como pieza de ese engranaje se destaca Itaú Corporate, la división de banca mayorista del brasileño Itaú, el mayor banco de América Latina, presente en 18 países, con un valor de mercado de US\$ 74.700 millones.

Al frente de esta operación está el gerente corporativo, Sebastián Romero, quien aseguró a **DFSUD** que actualmente hay un creciente interés de empresas peruanas por Chile, impulsado por la estabilidad, diversificación y afinidad cultural.

Además, identificó sectores dinámicos, desafíos regulatorios y oportunidades de cooperación bilateral. "Enfrentamos los desafíos con una gestión activa de riesgos, proporcionando soluciones financieras flexibles, que nos permiten anticipar escenarios, incluso en contextos de mayor incertidumbre", señaló.

A su juicio, la diferencia está en que "siendo latinoamericanos, vivimos y entendemos la región desde dentro".

– ¿Qué factores están impulsando el mayor interés de empresarios peruanos por Chile?

– Veo una afinidad cultural entre los empresarios chilenos, peruanos y colombianos, que se traduce en la búsqueda de alianzas estratégicas basadas en valores y principios compartidos. En el caso del mercado chileno hay tres elementos clave: la solidez económica, un proceso estratégico de diversificación geográfica de las firmas peruanas, y el reconocimiento de Chile como destino que combina estabilidad y atractivo para la expansión.

– ¿Esta tendencia es coyuntural o parte de un cambio estructural?

– Va más allá de ciclos económicos puntuales. Se trata de una transformación profunda; las decisiones de inversión tienen vista a largo plazo, respaldadas por la resiliencia de las economías frente a fluctuaciones coyunturales.

– ¿Qué sectores están mostrando mayor dinamismo en el interés peruano hacia Chile?

– Identificamos una actividad



SEBASTIÁN ROMERO
GERENTE CORPORATIVO DE ITAÚ CORPORATE

"Hay consenso sobre la necesidad de desarrollar una agenda de inversión más ágil en Chile"

"Identificamos una actividad particularmente intensa en áreas estratégicas: el sector energético, infraestructura, comercial y real estate, agroindustria, minería y el sector financiero".

inversión más ágil, con procesos de autorización y permisos más eficientes. Se busca mayor alineación entre los sectores público y privado, donde ambos avancen en la misma dirección y a un ritmo similar.

– En cuanto a M&A y mercados de capitales, ¿qué rol juega Itaú en operaciones relevantes entre Chile y Perú o a nivel regional?

– La presencia de Itaú en el mercado regional ha alcanzado hitos este año, con una movilización total de capital por US\$ 60 mil millones. De ese volumen, US\$ 42 mil millones corresponden a operaciones en Brasil, y los US\$ 18 mil millones restantes al resto de Latinoamérica. En Perú, hemos alcanzado un volumen de US\$ 1.000 millones, un alza de 40% en comparación con el año anterior.

En ese país mantenemos una cartera dinámica de entre ocho y 10 mandatos activos, de los cuales casi la mitad son operaciones transfronterizas. Específicamente, entre cuatro y cinco son operaciones de M&A, lo cual refleja el creciente dinamismo de la actividad regional.

Proyecciones

– ¿Cómo imagina el flujo de inversiones entre Perú, Chile y otros países latinoamericanos?

– Vemos un escenario favorable para un mayor dinamismo y una renovada valoración del crecimiento en América Latina, con políticas que buscan fortalecer la inversión privada. Esto debiera traducirse en mayores operaciones transfronterizas y en un rol más activo de las empresas regionales en procesos de expansión y consolidación.

– ¿Qué riesgos globales podrían afectar la dinámica de inversión latinoamericana?

– Los riesgos persistentes, como las tensiones geopolíticas, la volatilidad financiera internacional o los ajustes en las condiciones monetarias de las economías desarrolladas, pueden generar períodos de cautela en los flujos de capital hacia mercados emergentes. Sin embargo, la región está mejor preparada que en ciclos anteriores, con marcos macroeconómicos más robustos que permiten absorber choques externos sin caer en recesiones profundas o prolongadas.

particularmente intensa en áreas estratégicas: el sector energético, infraestructura, comercial y real estate, agroindustria, minería y sector financiero.

– ¿Cómo evalúan la búsqueda de diversificación de riesgos?

– Más allá de la diversificación de riesgos, observamos una genuina intención de buscar alianzas estratégicas basadas en valores compartidos y visiones de largo plazo.

– ¿Cómo se adaptan las empresas peruanas a la mayor regulación del mercado chileno?

– Están aprovechando este desafío como una oportunidad. Por un lado, para crecer en un mercado más sofisticado, y por otro, para adoptar e importar estas buenas prácticas a su mercado de origen. Esta transferencia está contribuyendo a elevar la calidad.

– ¿Qué desafíos regulatorios hay para quienes exploran inversiones o expansión en Chile?

– Hay consenso sobre la necesidad de desarrollar una agenda de