

# CEO de Santander Chile tras compra de rentas vitalicias a Principal Vida: "Es un negocio altamente competitivo"

■ Andrés Trautmann señaló que "esta decisión estratégica refuerza nuestro compromiso de acompañar a los clientes en todo su ciclo de vida". Principal Asset Management, en tanto, mantendrá un mandato para la gestión de los activos privados de la cartera.

POR MARÍA PAZ INFANTE

Un nuevo actor se prepara para entrar al negocio local de rentas vitalicias, uno de los productos que se utilizan como mecanismo de pensión.

Se trata de Grupo Santander, que, este lunes, selló un contrato de compraventa con Principal Compañía de Seguros de Vida Chile para hacerse del negocio de rentas vitalicias de la firma de capitales estadounidenses, tal como lo adelantó DF el 6 de enero.

La operación, según informaron ambas compañías, está sujeta a las aprobaciones regulatorias que se exigen en estos casos.

Según fuentes del sector asegurador esta no sería la primera vez que Principal recibía una oferta por su cartera de rentas vitalicias, en el marco de un proceso en que la firma estaba poniendo énfasis en uno de los negocios de su *core*: el *asset management*, una estrategia que también prima en otros países en que opera.

Santander detalló mediante un comunicado que, una vez que se cierre la transacción, asumirá la responsabilidad del portafolio, mientras que Principal Asset Management mantendrá un mandato no discrecional para la gestión de los activos privados de la cartera, en línea con la experiencia que tiene la empresa en esta materia.

La firma de capitales españoles entregó una serie de fundamentos acerca de la razón por la que decidió adquirir el negocio.

Manifestó que la operación se alinea con la estrategia global del grupo de fortalecer su participación en segmentos que requieren una alta capacidad de gestión de inversiones y un compromiso de largo plazo.

La compañía adelantó que la potencial incorporación del portafolio de rentas vitalicias permitirá

fortalecer la oferta para los clientes de Santander "que buscan estabilidad y respaldo financiero durante la etapa de retiro".

El gerente general y *country head* de Santander Chile, Andrés Trautmann, entregó más detalles sobre el interés de Santander por este giro. "El negocio de rentas vitalicias es altamente competitivo y está directamente vinculado a la profundidad y eficiencia del mercado de capitales", expresó.

En esa línea, añadió que operaciones de esta naturaleza requieren una gestión avanzada de riesgos, disciplina operativa y una sólida capacidad de inversión, en las que destacó que Grupo Santander cuenta con una posición robusta y comprobada.

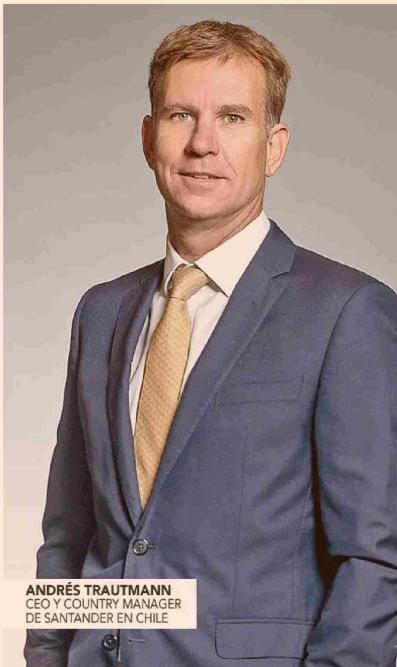
El CEO agregó que "la integración de nuestra oferta local y global permite una adecuada diversificación de los portafolios, optimizando la relación riesgo-retorno en el largo plazo. Esta decisión estratégica refuerza nuestro compromiso de acompañar a los clientes en todo su ciclo de vida, mediante soluciones financieras que se adaptan a sus necesidades reales".

## Proceso de run-off

El negocio de rentas vitalicias de Principal había entrado hace un tiempo en una etapa de *run-off*, en el marco de una decisión que no solo se aplicó en Chile, sino que también en los demás países en que opera, debido a que está poniendo énfasis en potenciar su giro principal de *asset management*.

El proceso de *run-off* de una cartera significa que la aseguradora ya no vende nuevas pólizas y se centra en liquidar siniestros pasados o activos vencidos hasta su extinción.

De hecho, Principal había reducido de forma importante su participación de mercado en prima directa en este segmento, dejándola



ANDRÉS TRAUTMANN  
CEO Y COUNTRY MANAGER  
DE SANTANDER EN CHILE



PABLO SPRENGER  
VICEPRESIDENTE DE  
PRINCIPAL PARA LA REGIÓN

**"La integración de nuestra oferta local y global permite una adecuada diversificación de los portafolios, optimizando la relación riesgo-retorno en el largo plazo".**

**"Principal mantiene su compromiso con el mercado chileno y la región. Al realizar esta transición hacia Santander, aseguramos una sólida gestión de riesgos y continuidad en la atención de clientes".**

incluso prácticamente en *stand by* en los últimos años, bajo el 1%.

Según las últimas cifras disponibles de la Asociación de Aseguradores de Chile (AACh), en septiembre de 2025, Principal sumaba una prima directa por UF 129.780 en rentas vitalicias, lo que rondaba en una cuota del 0,1% en ese negocio.

Sin embargo, esa no siempre fue su posición. Por ejemplo, entre 2020 y 2021 la cuota era cercana al 10%, y en 2022 se redujo a alrededor del 4% de participación.

## Las razones de Principal

Tras anunciar la venta a Grupo

Santander, Principal explicó que la operación se enmarca en la decisión estratégica de enfocarse en negocios menos intensivos en capital y priorizar el crecimiento en la región de sus divisiones de gestión de activos y retiro, áreas en las que la compañía cuenta con fortalezas a nivel global.

"Esta operación nos permite alinear mejor nuestro negocio con dos de los principales motores de crecimiento de la compañía: la gestión global de activos y el negocio de retiro -que incluye fondos mutuos, pensiones obligatorias y otras soluciones de inversiones personales-, apoyando a los

accionistas, el crecimiento de la firma y los resultados financieros de largo plazo en Chile", manifestó el vicepresidente de Principal para Latinoamérica, Pablo Sprenger.

En todo caso, el ejecutivo afirmó que "Principal mantiene su compromiso con el mercado chileno y la región" y que, al realizar esta transición a Santander, se asegura "una sólida gestión de riesgos y continuidad en la atención de clientes, al mismo tiempo que posicionamos a Principal para explorar nuevas formas de profundizar su presencia regional y potenciar el crecimiento junto a un líder de mercado reconocido".