

Fecha: 29-05-2025
 Medio: El Mercurio
 Supl.: El Mercurio - Cuerpo B
 Tipo: Noticia general
 Título: "Ruido" por año electoral: La explicación de SQM por críticas al acuerdo con Codelco

Pág.: 3
 Cm2: 522,3
 VPE: \$ 6.861.496

Tiraje: 126.654
 Lectoría: 320.543
 Favorabilidad:  Neutra

La empresa química reportó un alza de 27% en su volumen de venta de litio en el primer trimestre

"Ruido" por año electoral: La explicación de SQM por críticas al acuerdo con Codelco

CATALINA MUÑOZ-KAPPES

Para el gerente general de SQM, Ricardo Ramos, el debate y las críticas que se han dado en torno al acuerdo con Codelco para explotar litio en el salar de Atacama son un "ruido" que considera habitual en años electorales.

En la conferencia con inversionistas por los resultados del primer trimestre de la empresa, Ben Isaacson, director general de Equity Research de Scotiabank Canadá, preguntó por qué en Chile se estaba discutiendo la asociación entre Codelco y SQM. "Estamos escuchando mucho ruido (...). No entiendo por qué esto es debate", cuestionó.

Ramos respondió: "Hay mucho ruido y creo que es la palabra perfecta para describir lo que está pasando. Es un gran acuerdo para el país, para la región, para las comunidades, para Codelco, para SQM. A veces, en año electoral, hay mucho ruido de todo tipo. No es el único ruido en Chile. Es un año electoral, y siempre hay diferentes discusiones. Pero ¿cuál es la realidad? La realidad es que estamos avanzando según nuestro plan original con Codelco. Estamos al final del proceso".

"Creemos que el plazo para que la transacción se concrete será durante el segundo semestre de este año. No hay cambios al respecto. Y, repito, se trata de una gran transacción. Al final, es

"No preveo ninguna razón real ni fundamentos para tener un debate sobre la transacción", señaló el gerente general Ricardo Ramos a inversionistas extranjeros.



Ricardo Ramos, gerente general de SQM, señaló que los volúmenes de ventas de los tres primeros meses del año, "son los más altos jamás registrados para un primer trimestre" en la empresa.

solo ruido. No preveo ninguna razón real ni fundamentos para tener un debate sobre la transacción", indicó Ramos.

Resultados

La empresa anotó en el primer trimestre de 2025 un alza de

27% en los volúmenes de venta de litio en comparación con el mismo período del año anterior, pese a una baja en el precio del metal. "Estos volúmenes son los más altos jamás registrados para un primer trimestre. Esto refleja el fuerte crecimiento de la demanda observado en los últimos

meses, impulsado por el mercado de vehículos eléctricos, especialmente en China, junto con la nueva demanda de sistemas de almacenamiento de energía", comentó Ramos.

SQM registró ganancias antes de impuestos por US\$ 360 millones, por debajo de las del

“Es un año electoral, y siempre hay diferentes discusiones. Pero ¿cuál es la realidad?: estamos avanzando según nuestro plan original con Codelco”.

RICARDO RAMOS,
GERENTE GENERAL DE SQM

año anterior. Sin embargo, según Bloomberg, las ganancias fueron mayores a las estimaciones.

Precio del litio a la baja

En los primeros tres meses del año, el precio promedio del litio fue de US\$ 9.100 por tonelada, en línea con los US\$ 9.200 por tonelada registrados en el último trimestre del año pasado. Con todo, SQM proyecta un descenso. "Hemos observado precios más bajos durante las últimas semanas, como consecuencia de un mercado con sobreoferta continua. Por lo tanto, prevemos precios de realización más bajos en el segundo trimestre de 2025", anticipó Ramos.

En esta sobreoferta que ha arrastrado los precios del litio a la baja, SQM espera que la demanda global crezca alrededor de 17% en 2025. Además, la fir-

ma prevé alcanzar una capacidad total de 240 mil toneladas métricas de carbonato de litio y 100 mil toneladas métricas de hidróxido de litio en Chile.

En su operación en Australia, se destaca que "la refinería de Mount Holland está en marcha para entregar las primeras toneladas en los próximos meses. Mientras tanto, estamos vendiendo activamente concentrado de espodumeno en el mercado". En China se sigue procesando sulfato de litio.

Yodo y potasio

Ramos señaló que en el negocio del yodo prevén mantener volúmenes de venta estables mientras los precios continúan elevados. "Estamos muy satisfechos con el rendimiento de nuestro negocio de yodo. Seguimos observando un crecimiento constante del mercado, impulsado por una fuerte demanda que presiona los precios al alza. Sin embargo, la oferta global sigue siendo limitada, y prevemos que la demanda crezca entre un 1% y un 2% anual", indicó.

En el giro del potasio, el gerente general indicó que "estamos observando cierta escasez de producto en ciertos mercados, lo que se refleja en el aumento de los precios del cloruro y el nitrato de potasio, continuando la tendencia observada a finales del año pasado".