

## Alianza entre una firma de Aramco y una petroquímica ayudará a proveer solventes esenciales a mineras

**E**n el contexto de los productos esenciales que necesita la minería chilena para operar -y las amenazas por parte de China de detener sus exportaciones de ácido sulfúrico a partir de mayo- la petroquímica AXXA junto con Esmax (empresa de la saudí Aramco) sellaron una alianza para abastecer a la gran y mediana minería con solventes químicos.

### **LO ANTERIOR, A PARTIR DE JULIO DE 2026.**

El acuerdo estratégico entre ambas compañías establece que Esmax asumirá un rol central y preferente en la venta y distribución de los solventes químicos de alta calidad de AXXA.

La idea -se detalló en un comunicado- aprovechando que Aramco posee “más de 140 tiendas de conve-

niencia en Chile, además de más 300 estaciones de servicio en las que brinda alta tecnología en todos sus combustibles (...)”.

Por su parte AXXA, se resaltó, lidera en la fabricación de solventes químicos en Chile y es un proveedor de insumos relevantes para los procesos productivos de las mineras.

El gerente general de Esmax, Edgardo Escobar, destacó que la alianza tiene como fin seguir potenciando un servicio “integral y de excelencia” a la gran minería; y Andrés Garay, geren-

te de B2B y Logística Combustible de Esmax, complementó que “la industria de solventes mineros vende más de US\$80 millones al año”.

Por último, Marcos Infeld, gerente general de AXXA, mencionó que este vínculo con Esmax “potencia el liderazgo y posicionamiento” de los productos que ofrecen, confiando en “nuevas oportunidades de colaboración para seguir aportando calidad y desarrollo industrial al sector”.

