

Fecha: 30-04-2026
Medio: El Mercurio
Supl.: El Mercurio - Cuerpo C
Tipo: Noticia general
Título: El arriendo como decisión estratégica en un mercado en evolución

Pág.: 13
Cm2: 413,3

Tiraje: 126.654
Lectoría: 320.543
Favorabilidad: ☐ No Definida

PESCO RENTAL:

El arriendo como decisión estratégica en un mercado en evolución

En un escenario donde la eficiencia operacional y el control de costos son cada vez más críticos, el arriendo de equipos ha dejado de ser una solución táctica para convertirse en una decisión estratégica.

En Chile, el modelo de arriendo de equipos crece impulsado por la reactivación de proyectos de infraestructura, servicios urbanos y mantenimiento de redes, donde la flexibilidad y la disponibilidad inmediata son determinantes.

En este contexto, Pesco Rental ha fortalecido sostenidamente su flota, ampliando su cobertura hacia múltiples sectores productivos. Actualmente, cuenta con más de 250 equipos especializados, con presencia en industrias como la minería, energía, telecomunicaciones, gestión de residuos y sector público.

Con participación en más del 75% de las faenas mineras del país, a través de marcas de primer nivel, la compañía asume desafíos que impactan directamente en la continuidad operacional de sus clientes. Su propuesta abarca soluciones innovadoras que incluyen equipos de izaje, aspiración, lavado de aisladores, entre otros, orientados a trabajos en altura y al mantenimiento de redes energizadas, aplicaciones críticas para la operación.

Este crecimiento no solo responde a volumen, sino a especialización. La incorporación de equipos adaptados a distintas aplicaciones permite a las



La flota de Pesco Rental responde a las exigencias de sectores como minería, energía y telecomunicaciones, donde la disponibilidad inmediata y la eficiencia son claves para la productividad.

empresas acceder a la tecnología adecuada en cada etapa del proyecto, sin sobredimensionar su inversión.

RENTABILIDAD

El avance del arriendo responde también a un cambio estructural en la forma de operar de las empresas, que buscan reducir su exposición financiera asociada a la compra de activos. La depreciación, la

obsolescencia tecnológica y los costos de mantenimiento han impulsado modelos más flexibles, donde el equipo deja de ser un activo inmovilizado y pasa a gestionarse como un servicio orientado a la disponibilidad y eficiencia operacional.

En este escenario, Pesco Rental se posiciona como un socio estratégico, permitiendo a sus clientes asegurar continuidad operacional sin

inmovilizar capital. El acceso a equipos actualizados, junto con soporte técnico especializado, reduce riesgos y facilita la planificación en entornos cada vez más exigentes.

Así, el arriendo no solo optimiza costos: habilita la operación. Y en industrias donde el tiempo y la disponibilidad definen la productividad, esa diferencia es crítica.

Desde la compañía afirman



Con más de 250 equipos y presencia en múltiples industrias, Pesco Rental impulsa soluciones de arriendo que optimizan recursos y reducen riesgos operacionales.



El arriendo de maquinaria permite a industrias críticas asegurar continuidad operacional sin inmovilizar capital.

que arrendar con Pesco Rental permite optimizar recursos, mantener la continuidad operativa y trabajar con estándares de seguridad

confiables.

Cotice hoy y asegure su equipo. Visite el sitio web www.pescorental.cl o escriba un correo a rental@pesco.cl.