

Fecha: 03-04-2025 16.150 Pág.: 23 Tiraje: Cm2: 456,1 VPE: \$ 4.041.496 48.450 Medio: Diario Financiero Lectoría: Supl.: Diario Financiero Favorabilidad: Positiva

Noticia general Título: REDES GLOBALES: LA POPULARIZACIÓN DE LA FORMACIÓN EJECUTIVA INTERNACIONAL



logía- la colaboración en tiempo real entre estudiantes de distintos países, potenciando el aprendizaje global y el networking profesional", comenta.

## Barreras a superar

El PhD y director de posgrados de la Escuela de Negocios y Economía de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, Rodriao Valdés, sostiene que uno de los desafíos persistentes es asegurar la calidad y pertinencia de los convenios, garantizando coherencia académica y un valor formativo real para los participantes. "Asimismo, la disponibilidad de financiamiento sigue siendo un factor clave para ampliar el acceso a experiencias globales de alto nivel", afirma.

Navarro, por su parte, resalta la necesidad de preparar a estudiantes y docentes para los entornos multiculturales y globalizados, además de garantizar modelos económicos para su accesibilidad, la homologación de títulos v créditos, entre otros.

"Aún existen barreras loaísticas, idiomáticas y económicas que dificultan que más profesionales accedan a este tipo de formación", complementa Torres, quien cree necesario garantizar que el networking internacional se traduzca en conexiones reales y sostenidas en el tiempo.

titulación, intercambio académico y programas híbridos, lo que amplía la oferta educativa y reduce barreras de acceso" agrega la gerenta general y socia de PROA Consulting, Claudia Navarro. Detalla que en Chile existen ocho programas de Executive MBA impartidos por casas de estudios como la U. Católica -cuvo MBA Executive UC lidera en Latinoamérica según el QS World University Rankings 2024-, la U. de

experiencias con las Los profesionales están poniendo de líderes de otros contextos culturales, sociales y económi-adquirir una perspectiva global cos. Así lo explica el de los negocios y contrastar sus experiencias con las de líderes de e il illovación de la **otros contextos.** Escuela de Negocios

de la U. Adolfo Ibáñez (UAI), Juan Pablo Torres, quien cita al GMAC Prospective Students Survey 2023, para aseverar que el 47% de los postulantes a programas MBA a nivel global considera la exposición internacional y las redes alobales como factores decisivos para eleair un programa.

mación ejecutiva, basado en una

encuesta a más de 300 profesio-

nales de diversos sectores, señala que los programas online han

tomado fuerza y son los preferidos

por el 28,5% de los encuestados,

por su flexibilidad, asequibilidad y

Actualizar los conocimientos

conocimientos prácticos.

cios y contrastar sus

vicedecano y pro-

fesor de Estrategia

es un punto crucial, pero los

profesionales también buscan expandir sus redes, adauirir una

perspectiva global de los nego-

"Las universidades están fortaleciendo su internacionalización mediante convenios de doble

Chile, la UAI y la U. del Desarrollo. Respecto de la flexibilización de estos modelos de enseñanza hace hincapié en los formatos online e híbridos, con la incorpo ración de metodologías innovadoras como simulaciones empresariales y estudio de casos reales. "Un ejemplo es la aplicación de la metodología COIL (Collaborative Online International Learning), que facilita -a través de la tecno-