

Fecha: 05-06-2025
Medio: La Tercera
Supl.: La Tercera - Pulso
Tipo: Noticia general

Pág.: 9
Cm2: 354,2
VPE: \$ 3.523.920

Tiraje: 78.224
Lectoría: 253.149
Favorabilidad: ☐ No Definida

Título: Nueva presidenta de SQM defiende acuerdo con Codelco, pero advierte que el precio del litio “está muy complicado”

Nueva presidenta de SQM defiende acuerdo con Codelco, pero advierte que el precio del litio “está muy complicado”

Gina Ocqueteau dijo que se analizaron muchos escenarios para la asociación y que hubo una evaluación exhaustiva para dar con la alternativa más rentable para el país. “No es que fue así a dedo o de forma política”, justificó.

DAVID NOGALES

La nueva presidenta de SQM, Gina Ocqueteau, defendió el acuerdo firmado con Codelco para la explotación del litio en el Salar de Atacama, el que ha sido blanco de críticas por parte de algunos candidatos presidenciales y actores del mundo privado.

En conversación con radio Infinita, la ejecutiva destacó que la alianza con la estatal permitirá al Estado de Chile recibir US\$ 2.400 millones entre 2025 y 2030 y, desde 2031, acceder al 85% del margen.

“Cosa que sería imposible con otra empresa. Esta firma lleva veinticinco años produciendo litio, el cual con todos los KPI (*Key Performance Indicator*) y con todos los acreedores que tiene (...) es el más sustentable del mundo”, afirmó.

La ejecutiva reveló que sostuvo esta semana una reunión con el presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco, y que espera que el acuerdo finalmente vea la luz este año.

Cabe recordar que el economista Jorge Quiroz, de la consultora Quiroz & Asociados, en un informe contratado por el grupo Errázuriz criticó la alianza y apuntó a que esa fue una decisión política.

Y aunque Ocqueteau no habló en particular en referencia a ese cuestionamiento, dijo que se evaluaron muchos escenarios para la asociación, que Codelco contrató a Morgan Stanley y que hubo una evaluación exhaustiva para dar con la alternativa más rentable para el país.

“No es que esto fue así a dedo y por conversaciones de pasillos, sino que hubo

una evaluación exhaustiva para privilegiar claramente una asociación público-privada, donde el socio fuera el mejor y esto resultó SQM. No es que fue así a dedo o forma política. Y todo fue dentro de lo que pidió el presidente actual. El presidente Boric dijo: esto tiene que ser de la mano de la estrategia nacional del litio.”, afirmó Ocqueteau

PRECIO DEL LITIO Y VALOR AGREGADO

La presidenta de SQM también abordó el recurso mismo, señalando que no es simplemente extraer el litio, sino que existe un proceso de valor agregado que lo diferencia de la extracción en otros lugares del mundo.

“Esto es casi la batería. De verdad que muchas veces se exporta o llegan a los países un producto no terminado y esto llega listo. Por eso que Asia lo valora tanto”, afirmó la ejecutiva.

Sin embargo, Ocqueteau también advirtió sobre los precios del litio, los cuales han bajado considerablemente desde los históricos US\$ 80 mil por tonelada de 2022. En esa línea, dijo que ha habido incertidumbre en torno a la guerra arancelaria desatada por Donald Trump y que ha golpeado duramente a buena parte del mercado.

“El precio está muy complicado porque la verdad es que uno no puede trabajar a menos de los costos (...) Esperamos que sea momentáneo, que luego lleguen los valores que corresponde. Sabemos que no vamos a estar a los valores de hace cuatro años”, afirmó. ●