LITORALPRESS

Fecha: 24-10-2021
Medio: Diario Austral Región de Los Ríos
Supl. : Diario Austral Región de Los Ríos
Tipo: Actualidad
Título: "Queremos modernizar el consultorio y ampliar la cobertura a sectores vulnerables"

Pág. : 2
Cm2: 613,4
VPE: $ 533.689

Tiraje: 4.800
Lectoría: 14.400
Favorabilidad: No Definida

ENTREVISTA. OCTAVIO SEPÚLVEDA, director del Consultorio Oftalmológico del Club de Leones Valdivia:

"Queremos modernizar el consultorio y ampliar la cobertura a sectores vulnerables"

LABOR.

El ingeniero comercial y habló de su vínculo con la institución de beneficencia, y comentó los alcances y características del trabajo que realizan.

JUVENAL ALUN G. /AGENCIAUNO.

CURSÓ INGENIERÍA COMERCIAL EN LA UNIVERSIDAD DE CONCEPCIÓN, Y LUEGO UN MAGÍSTER EN ADMINISTRACIÓN EN LA UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO.

Oscar Gallardo Ríos
oscar.gallardo@australvaldivia.cl

Poco más de cuatro décadas como miembro del Club de Leones Valdivia suma el ingeniero comercial Octavio Raúl Sepúlveda Becker, quien actualmente se desempeña como director del Consultorio Oftalmológico de la institución.

A dos años de asumir este cargo, el profesional realizó un balance de su gestión, detalló algunos de sus desafíos y, de paso, también hizo un diagnóstico sobre el actual momento de la organización que acumula cerca de 80 años de presencia en la capital de Los Ríos.

Sepúlveda tiene 70 años de edad; nació el 21 de noviembre de 1950 en la comuna de Victoria, región de La Araucanía. Está casado hace 44 años con Teresa Oyarzún, con quien tiene tres hijos: Felipe (43 años, periodista radicado en La Serena); Fabiola (41 años, abogada radicada en Valdivia), e Ignacio (38 años, ingeniero civil radicado en Estado Unidos).

Sus estudios básicos y parte de los medios los cursó en el Liceo Alemán de Los Ángeles (región del Biobío), y luego culminó su enseñanza obligatoria en el Liceo de Hombres de la misma comuna. Posteriormente, estudió ingeniería comercial en la Universidad de Concepción y egresó en 1974.

¿Por qué esa carrera? "Mi padre era contador, y desde muy chico tuve relación con los negocios. Entonces, cuando llegó el momento de tomar la decisión, seguí ingeniería comercial", explicó.

También completó un magíster en administración en la Universidad del Desarrollo.

Llegó a Valdivia en 1975 para trabajar en la Universidad Austral de Chile, donde fue uno de los creadores de la carrera de ingeniería comercial. "Fue una experiencia importante, cuando la universidad no tenía tantos años. Hubo que partir de cero, ya que en el sur de Chile prácticamente no existían ingenieros comerciales. También me permitió perfeccionarme para luego buscar otros horizontes", señaló.

Así fue como en 1978 ingresó al Servicio de Impuestos Internos y, como funcionario de la institución, ejerció en diferentes ciudades del país como Temuco, Rancagua, y La Serena. "También fue una gran experiencia, una gran escuela, en la cual partí como fiscalizador, luego fui jefe de fiscalización en Rancagua y en Temuco, y director regional en La Serena. Es un organismo que cumple una función social fundamental que es la obtención de recursos para todas las actividades que tiene que desarrollar el Estado", comentó.

Una vez culminada su carrera como funcionario público, en 2009, regresó a Valdivia.

¿Cómo surge y se inicia su vínculo con el Club de Leones?

- Cuando estuve en la Universidad Austral, me tocó desarrollar varios proyectos. Por ejemplo, participé en la creación de la Fundación Pedro de Valdivia, por medio del cual se realizaron estudios a fin de obtener la posibilidad de que Valdivia fuera capital regional.

En esa instancia conocí a personas importantes como a don Enrique Ortega y al doctor Raúl Jara, quienes eran Leones y que también fuera de sus actividades como médicos estaban preocupados de lo que pasaba en la ciudad, y mantenían el deseo de tratar de revertir esa situación.

¿Qué es el Club de Leones?

- Es una organización sin fines de lucro que se define como la institución más grande de apoyo y colaboración en el mundo. Fue creada en la década de 1920 en Estados Unidos, y a partir de ahí se empezó a ramificar alrededor del mundo.

La idea es ayudar a los más necesitados. Ese es el gran objetivo. Tenemos cuatro lineamientos en la actualidad: el problema de la visión, la diabetes, el cáncer pediátrico, y el problema del medioambiente.

El Club de Leones se creó en Valdivia en 1949, es el tercer o cuarto club más antiguo a nivel nacional.

En ese contexto, ¿cuándo y por qué se unió a la institución?

- Me uní a mediados de 1980. Uno tiene una formación cristiana, y siempre la idea es poder retribuir parte de lo que nos ha entregado la sociedad a nosotros. Uno como profesional es un privilegiado, y como privilegiado uno tiene que devolver la mano a las personas más necesitadas.

"En general, los clubes nos estamos envejeciendo..."

● Consultado por la actualidad del Club de Leones, más allá del funcionamiento del Consultorio Oftalmológico, Octavio Sepúlveda, comentó que "somos un club en que la mayoría de nuestros socios tienen más de 50 años. En general, los clubes nos estamos envejeciendo, y no hay savia nueva". Junto con detallar que actualmente la institución tiene 30 miembros en Valdivia, el profesional señaló sobre el envejecimiento de los socios que "yo pienso que este es un problema de todas las organizaciones. Con la dinámica del mundo actual, los nuevos matrimonios no tienen el tiempo como para dedicarse a actividades sociales. Generalmente, las parejas hoy en día ambos trabajan, y cuando tienen tiempo libre se dedican a atender a los hijos, entonces es difícil".

"Sin embargo, igualmente invitamos a quienes tengan el interés de incorporarse al Club de Leones a que se acerquen a nosotros", complementó.

LITORALPRESS

Fecha: 24-10-2021
Medio: Diario Austral Región de Los Ríos
Supl. : Diario Austral Región de Los Ríos
Tipo: Actualidad
Título: "Queremos modernizar el consultorio y ampliar la cobertura a sectores vulnerables"

Pág. : 3
Cm2: 312,6
VPE: $ 271.973

Tiraje: 4.800
Lectoría: 14.400
Favorabilidad: No Definida

JUVENAL ALUN G. /AGENCIAUNO.

OCTAVIO SEPÚLVEDA INGRESÓ AL CLUB DE LEONES VALDIVIA A MEDIADOS DE 1980, HACE 41 AÑOS.

¿Cómo describiría su trayectoria en el Club de Leones Valdivia?

- Esta es una institución de beneficencia en la cual uno no está atento a cuál es el desarrollo personal, sino que de las cosas que hace la institución. Uno tiene que pensar en cuáles son los logros de la institución y qué es lo que hace el equipo, y no de lo que hace cada uno. La suma de eso tiene que multiplicar los efectos individuales. Más me preocupa que la organización como equipo funcione y realice actividades.

Como Club de Leones hemos estado presentes en la creación del Instituto del Cáncer en el Hospital Base. El doctor Enrique Ortega lo creó, y hoy el instituto lleva su nombre. La parte de cirugía también fue guiada por Leones, como Raúl Jara que además fue director del Hospital Base. Tenemos también el caso de Norberto Petersen que fue un comerciante importante, un León exitoso por mucho tiempo, un gran colaborador, que fue quien nos donó el Consultorio Oftalmológico que tenemos en nuestra sede de calle General Lagos, el cual nos ha permitido entregar alrededor de 70 mil pares de lentes en el tiempo en que ha funcionado.

¿Cuánto tiempo lleva como director del Consultorio Oftalmológico del Club de Leones Valdivia?

-Llevo dos años a cargo del consultorio, del cual también han sido directores don Luis Ross que fue un exitoso médico de Valdivia; el doctor Raúl Jara; el doctor Enrique Ortega; don Raúl Basso; la profesora Juanita Valencia; y don Norberto Petersen, quien en 2012 nos donó el consultorio oftalmológico.

¿Cuáles son sus principales desafíos a la cabeza del Consultorio Oftalmológico?

- El gran objetivo es continuar con el legado de los que nos precedieron. En segundo lugar, tratar de modernizar y lograr una mayor cobertura a aquellos sectores más vulnerables. A nivel nacional, los expertos señalan que existe una carencia de entre las 150 mil y 300 mil atenciones oftalmológicas. Nosotros queremos de alguna forma, ayudar a rebajar esa lista de espera.

¿De qué manera funciona este consultorio? ¿Cómo financia sus actividades?

- En los últimos años, hemos recibido apoyo financiero a través de proyectos. En 2016 obtuvimos recursos del Gobierno Regional, lo que nos permitió atender a 250 personas. En 2017 tuvimos apoyo de la Municipalidad de Valdivia par atender a 120 personas. En 2018 también ganamos un proyecto municipal que benefició a 220 personas de escasos recursos. En 2019 ya empezamos a incrementar esto, con un proyecto municipal para 440 personas. En 2020, con pandemia, apoyamos también a 440 personas e hicimos 27 operativos en plena pandemia. Y ahora en 2021 volvimos a ganar un proyecto municipal en que el compromiso es atender a 440 personas vulnerables de Valdivia.Todos meses en nuestra sede, realizamos a lo menos tres operativos los días viernes o sábados. Sólo como ejemplo, para el próximo sábado tenemos alrededor de 50 personas citadas para un operativo.Fuera de eso, también nuestro consultorio atiende de lunes a viernes desde 15 a 18 horas. Tenemos tres tecnólogos médicos, y una profesional médico oftalmólogo que asiste algunas semanas del mes a tender nuestro consultorio.

FICHA

Nombre: Octavio Raúl Sepúlveda Becker.
Fecha de nacimiento: 21 de noviembre de 1950.
Ciudad natal: Victoria.
Estado civil: Casado.
Familia: Tres hijos.
Profesión: Ing. Comercial.

¿Qué tipo de usuario tiene el consultorio?

- Atendemos por lo general a jóvenes sobre 15 años, hasta adultos mayores de 80 o 90 años.

¿Qué balance realizaría de su gestión como director del consultorio en un período tan complicado como la pandemia?

- Siento que nuestro trabajo en pandemia ha sido un éxito, y todo gracias a los tecnólogos, oftalmólogos, al personal del Club y a los Leones que nos han ayudado en los operativos, quienes incluso arriesgando su salud concurrían a nuestra sede para lograr la meta de atención de acuerdo al compromiso que teníamos con la Municipalidad de Valdivia.

¿Por qué antes se le llamaba "Banco de Lentes"?

- Antiguamente se le decía Banco de Lentes porque lo que hacíamos era recolectar lentes en desuso, nos llegaban lentes desde Alemania, los limpiábamos y arreglábamos, y analizábamos la dioptría de los lentes. Luego, de acuerdo a lo que necesitaba la personas, nosotros teníamos este banco, buscábamos y le entregábamos ese tipo de lente. Hoy ya no es así, ya que medimos, le entregamos un marco de lentes nuevos y también los enviamos a una óptica para que les hagan los cristales de acuerdo a la especificaciones que nos da el médico oftalmólogo y bien el tecnólogo especialista en oftalmología.