

Fecha: 14-04-2026
 Medio: Diario Financiero
 Supl.: Diario Financiero - Inserto
 Tipo: Noticia general
 Título: **Pesco Rental: el arriendo como decisión estratégica en un mercado en evolución**

Pág.: 2
 Cm2: 281,0

Tiraje: 16.150
 Lectoría: 48.450
 Favorabilidad: ☐ No Definida

PUBLIRREPORTAJE

Pesco Rental: el arriendo como decisión estratégica en un mercado en evolución

Participa en más del 75% de las faenas mineras del país, a través de marcas de primer nivel, asumiendo desafíos que impactan directamente en la continuidad operacional de sus clientes.

En un escenario donde la **eficiencia operacional** y el **control de costos** son cada vez más críticos, el arriendo de equipos ha dejado de ser una solución táctica para convertirse en una **decisión estratégica**. En Chile, este modelo crece impulsado por la reactivación de proyectos de **infraestructura**, **servicios urbanos** y **mantenimiento de redes**, donde la **flexibilidad** y la **disponibilidad inmediata** son determinantes.

En este contexto, **Pesco Rental** ha fortalecido sostenidamente su flota, ampliando su cobertura hacia múltiples sectores productivos. Actualmente cuenta con **más de 250 equipos especializados**, con presencia en industrias como la **minería**, **energía**, **telecomunicaciones**, **gestión de residuos** y

sector público.

Con participación en **más del 75% de las faenas mineras del país**, a través de marcas de primer nivel, la compañía asume desafíos que impactan directamente en la **continuidad operacional** de sus clientes.

Su propuesta abarca soluciones innovadoras que incluyen **equipos de izaje**, **aspiración**, **lavado de aisladores**, entre otros, orientados a trabajos en altura y al mantenimiento de redes energizadas, aplicaciones críticas para la operación.

Este crecimiento no solo responde a volumen, sino a **especialización**. La incorporación de equipos adaptados a distintas aplicaciones permite a las empresas acceder a la tecnología adecuada en

cada etapa del proyecto, **sin sobredimensionar su inversión**.

El avance del arriendo responde también a un **cambio estructural** en la forma de operar de las empresas, que buscan reducir su exposición financiera asociada a la compra de activos. La **depreciación**, la **obsolescencia tecnológica** y los **costos de mantenimiento** han impulsado modelos más flexibles, donde el equipo deja de ser un activo inmovilizado y pasa a gestionarse como un **servicio orientado a la disponibilidad y eficiencia operacional**.

En este escenario, **Pesco Rental** se posiciona como un **socio estratégico**, permitiendo a sus clientes asegurar continuidad operacional sin inmovilizar capital. El acceso a equipos actualizados, junto

con soporte técnico especializado, reduce riesgos y facilita la planificación en entornos cada vez más exigentes.

Así, el arriendo no solo optimiza costos: **habilita la operación**. Y en industrias donde el tiempo y la disponibilidad definen la productividad, esa diferencia es crítica.

Arrendar con **Pesco Rental** te permite optimizar recursos, mantener la continuidad operativa y trabajar con estándares de seguridad confiables.

Cotiza hoy y asegura tu equipo:
www.pescorental.cl
rental@pesco.cl

