

Cadena especializada en zapatillas Patuelli pide su quiebra: **deudas superan los \$ 18.756 millones**

POR J. TRONCOSO OSTORNOL

La cadena de tiendas especializadas en zapatillas Patuelli, con más de 50 años de trayectoria, solicitó a la justicia iniciar un proceso de liquidación voluntaria. La firma -representada por Antonio Patuelli- reveló una deuda neta total de \$10.997 millones. Unos \$ 1.600 millones son pasivos bancarios, cuyos acreedores son los bancos Itaú, Santander, BCI, Scotiabank y De Chile. El resto se distribuye principalmente entre los proveedores de marcas, arrendadores de los locales comerciales y Tesorería General de la República.

El grupo también solicitó la liquidación de su empresa Inversiones Murano, exfranquiciado de Nike en Chile, con pasivos por más de \$ 7.759 millones. De esto, \$ 3.281 millones son deudas bancarias, cuyos principales acreedores son los bancos Itaú, Santander, BCI, Internacional, Scotiabank y De Chile. El monto restante corresponde a deudas con su proveedor de productos marca Nike, arriendos de locales y la Tesorería.

En ambos casos, la firma apuntó a los efectos de la crisis social y la pandemia, situación que -mencionó- obligó a la firma a mantener las tiendas cerradas por un largo periodo de tiempo.

“A pesar de las favorables expectativas de crecimiento y rentabilidad del grupo respecto de sus decisiones de expansión, tanto en Chile como en Perú, la realidad fue considerablemente distinta, debido a condiciones negativas inesperadas que se acumularon”, dijo

■ El clan también solicitó la liquidación de Inversiones Murano, ex franquiciado de Nike en Chile. En ambos casos, se apuntó a efectos de la crisis social y la pandemia.

a la justicia el abogado de Patuelli y Compañía Limitada, Nelson Contador.

Añadió que, al menos 10 tiendas de las abiertas entre 2018 y 2019 tuvieron resultados negativos, que impactaron en el resultado final. “La inversión para sustentar todo este crecimiento, además, provino de financiamientos bancarios, lo que aumentó la carga financiera mensual provocando un sobreendeudamiento”, sostuvo.

En las solicitudes de liquidación de ambas compañías, Contador aseguró que nunca se tomó la decisión de reducir las plantas de trabajadores, en la medida que se requerían ajustes reales al gasto. A esto sumó un incremento significativo de los costos laborales, todo lo cual aumentó el gasto operacional de Patuelli y Murano.

El abogado explicó que las dos sociedades intentaron negociar alternativas para reestructurar la deuda neta total desde el último trimestre de 2022. A modo de ejemplo, dijo que se evaluó un crédito de largo plazo a través de un proceso de sindicación que permi-

tiera distribuir la participación de los bancos dentro del financiamiento bajo condiciones más favorables.

Asimismo, sostuvo que las administraciones de ambas compañías mantuvieron conversaciones con los principales proveedores para establecer planes de pago y carga de mercadería para generar un flujo de caja que permitiera ir disminuyendo la deuda total.

Cambio de distribuidor

El abogado destacó que Patuelli logró posicionarse como una empresa líder entre las tiendas especializadas en zapatillas, accesorios y ropa deportiva como cadena multimarca. Sobre Murano, dijo que la sociedad nació en 2005 tras hacerse de la administración del primer y más grande Nike Store en Parque Arauco, para luego operar 10 tiendas monomarca en el país.

No obstante, el jurista recordó que, en 2021, Nike Internacional tomó la decisión de vender la operación local a un distribuidor a nivel regional y es así como el Grupo Ecuatoriano Equinox comenzó su operación en septiembre de 2022 en Chile. Luego que Equinox asumió la operación de la marca Nike en Chile, comenzaron las negociaciones con Murano para hacer el traspaso total de las tiendas y “después de varios meses de negociaciones, se acordó la compra de los activos de Murano y se establecieron las fechas definitivas de entrega de cada tienda monomarca Nike, finalizándose este proceso en marzo de 2023”, detalló.

