

Fecha: 03-05-2026
 Medio: El Mercurio
 Supl.: El Mercurio - Cuerpo B
 Tipo: Noticia general
 Título: Pagos por transferencia: Floid irrumpe y captura market share en segmentos clave

Pág.: 15
 Cm2: 426,8

Tiraje: 126.654
 Lectoría: 320.543
 Favorabilidad: ☐ No Definida

LA SOLUCIÓN PERMITE CONCILIACIÓN AUTOMÁTICA Y LIQUIDEZ INMEDIATA PARA EL COMERCIO

Pagos por transferencia: Floid irrumpe y captura *market share* en segmentos clave

La *fintech* chilena está expandiendo su presencia en el mercado de pagos por transferencia, con foco en comercios de alto volumen en segmentos clave como transporte, financieras y procesadores de pago.

En medio de la transformación del ecosistema de pagos en Chile, marcada por la digitalización y el avance de las finanzas abiertas, la *fintech* Floid consolida su presencia como un actor relevante en el segmento de pagos por transferencia.

La empresa ha venido capturando participación en el mercado de forma acelerada, particularmente en industrias de alto volumen como transporte y servicios financieros, además de integrarse con procesadores de pago (PSP) que buscan ampliar su oferta de medios de pago y mejorar su eficiencia operacional.

A diferencia de otros actores, Floid ha optado por un enfoque colaborativo dentro del ecosistema. En lugar de competir directamente con los procesadores de pago (PSP), la *fintech* se integra a ellos como una capa tecnológica que habilita nuevas capacidades, ofreciendo incluso el producto como *white label*.

ACUERDOS

En esa línea, Floid ha desarrollado alianzas con *partners* del ecosistema digital, como Toku, Venti, Chile Pasajes, Movired, Paga en Línea, Kupos, entre otros, facilitando la incorporación de pagos por transferencia dentro



El equipo de Floid crea soluciones con una visión global, porque trabaja desde diferentes puntos de Latam y el mundo.

de sus plataformas.

Desde Floid explican que su propuesta apunta principalmente a negocios de alto volumen, donde la optimización de costos y la experiencia de pago son factores críticos. A través de una infraestructura robusta basada en Open Banking, conexiones oficiales con entidades financieras, y relaciones estratégicas construidas por más de cinco años con los principales bancos del país, buscan ofrecer una alternativa más directa, flexible y eficiente frente a los modelos tradicionales. A esto se suman

sistemas avanzados de monitoreo, alertas y soporte especializado, diseñados para asegurar continuidad operacional y rápida resolución ante contingencias.

Además, las transacciones de Floid se pueden conciliar de forma automática, y son 100% líquidas; es decir, el comercio recibe la plata el mismo día.

"Hoy estimamos que cerca de un 20% de las personas prefieren pagar por transferencia frente a otros medios. Esta tendencia debería seguir creciendo y acercarse al 25% hacia 2028", comenta Alfonso Maira, *cofounder* y CEO de Floid.

MEJORES SISTEMAS DE PAGO

Para Floid, el siguiente paso de los pagos en Chile no pasa por más tarjetas, sino por mejores rieles de pago. En segmentos de alto volumen, cada punto de eficiencia importa.

"Estamos viendo un crecimiento en transferencias a niveles nunca antes vistos, con impacto directo en costos y conversión. Al incorporar pagos por transferencia, una empresa puede lograr hasta un



Tomás Contreras, *cofounder* y CTO, y Alfonso Maira, *cofounder* y CEO de Floid.



Alfonso Maira, *cofounder* y CEO de Floid.

costos, sino que también vemos mejoras en ingresos. Con el sistema de pago de Floid, algunos clientes han logrado hasta un 20% más de conversión frente a otras soluciones similares en el mercado. Y en ciertos casos, incluso, la transferencia termina reemplazando la tarjeta como método principal de pago".

El avance de este tipo de soluciones se da en paralelo a la evolución regulatoria del sistema financiero chileno, que avanza hacia un modelo de finanzas abiertas, lo que acelerará aún más la adopción de pagos por transferencia en los próximos años.

60% de ahorro en el costo por transacción. En empresas de alto volumen, este diferencial escala rápidamente y los ahorros pueden superar el 20% del costo total de recaudo", agrega Maira.

En esta línea, comenta que, "además, no es solo ahorro en