

Fecha: 21-01-2026
Medio: La Segunda
Supl.: La Segunda
Tipo: Columnas de Opinión
Título: **Columnas de Opinión: M&A como palanca de crecimiento**

Pág.: 12
Cm2: 141,6
VPE: \$ 314.581

Tiraje: 11.692
Lectoría: 33.709
Favorabilidad: ☐ No Definida

M&A como palanca de crecimiento

Joaquín Pérez - Socio de Deals en PwC Chile

En ocasiones, el M&A (Fusiones y Adquisiciones en inglés) tiende a identificarse con operaciones sofisticadas del mundo de las finanzas corporativas. Sin embargo, es mucho más que transacciones: es la palanca que mueve capital, talento y tecnología hacia proyectos con mayor retorno, impulsando el crecimiento y dinamizando la economía. En un país que ha promediado un crecimiento cercano al 2% en los últimos años, integrar



empresas para ganar escala, eliminar duplicidades y abrir nuevos mercados es una vía directa para elevar productividad, inversión y, en consecuencia, lograr el tan buscado impulso al crecimiento.

En ese contexto, la irrupción de la IA y las tensiones geopolíticas están reconfigurando las industrias y, es en ese tablero, donde las compañías deben combinar, como parte de su estrategia, tanto el crecimiento orgánico como el inorgánico.

Además, no podemos olvidar que el M&A es una de las principales puertas de entrada de capital extranjero a nuestro país. Así lo demuestran diversas

transacciones emblemáticas del pasado reciente, en las que grandes actores globales han decidido destinar recursos hacia sectores clave de la economía chilena, como energías renovables, minería, infraestructura y agroindustria.

En la última década, Chile ha logrado posicionarse como el segundo país de Latinoamérica en cuanto a volumen de operaciones de M&A, solo por detrás de Brasil. Un marco regulatorio estable y confianza institucional serán factores decisivos para conservar esta posición y asegurar que las M&A continúen siendo un pilar fundamental del crecimiento.