

Fecha: 21-02-2024  
Medio: Las Últimas Noticias  
Supl.: Las Últimas Noticias  
Tipo: Noticia general  
Título: La importancia del paso a paso para saber importar y ser empresario

Pág.: 15  
Cm2: 707,0

Tiraje: 91.144  
Lectoría: 224.906  
Favorabilidad: ☐ No Definida

En la web de Emprendedor Chile hay módulos grabados para revisar las clases en cualquier momento

# La importancia del paso a paso para saber importar y ser empresario

El curso tiene una duración total de 20 horas y está dirigido tanto a quienes ya han traído mercadería o quieren comenzar un negocio.

MELISSA FORNO

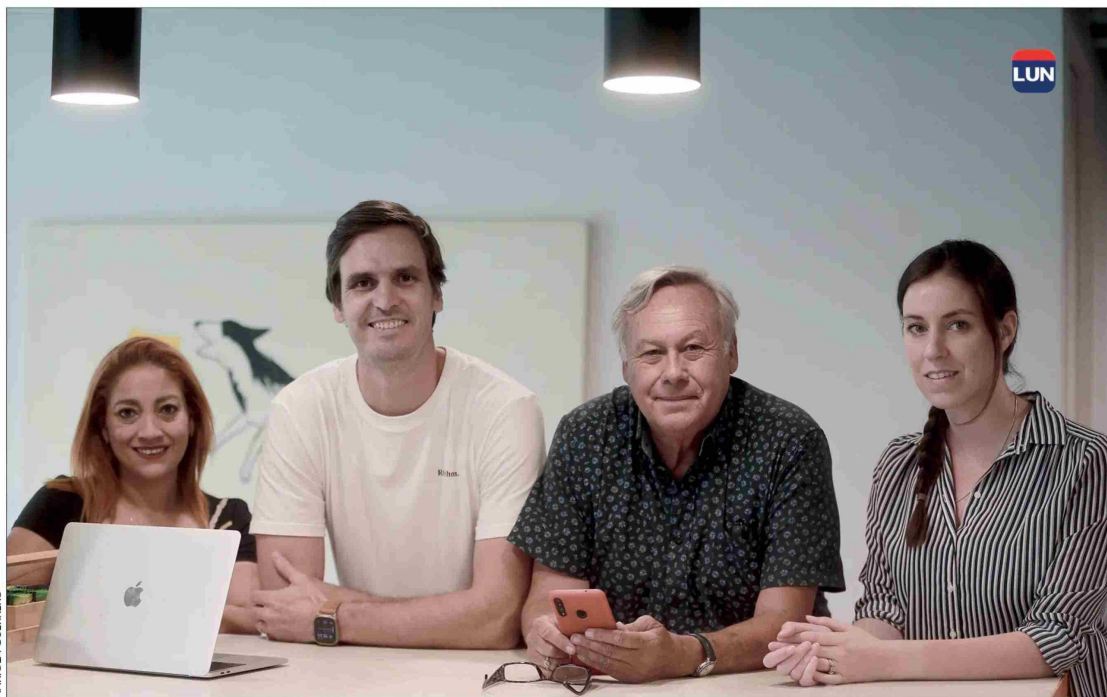
**F**rancis Pouzet comenzó a importar cuando trajo al país cámaras de flotación, en 2018, que permiten la recuperación del sueño y el alivio de dolores físicos, bajo la marca Float Chile.

Su experiencia en el tema la plasma en el curso [www.emprendedorchile.cl](http://www.emprendedorchile.cl) (<https://goo.su/2NUGQM>) que enseña a traer productos que tengan buenas perspectivas para ser comercializados. En las clases virtuales se explica paso a paso cómo realizar una importación desde cualquier parte del mundo.

Está dirigido para quienes ya vivieron la experiencia o quieren comenzar un negocio. Tiene una duración aproximada de 20 horas, con bloques de 5 o 20 minutos por temas específicos y al comprarlo, se tiene acceso de inmediato y en forma permanente, lo que permite revisar las cápsulas en cualquier horario. Tiene un valor de \$49.990. Dentro de los videos aparecen emprendedores con experiencia en el rubro de las importaciones, como Reinaldo Lippi, el fundador de Lippi, y también Japi Jane.

"En las importaciones son fundamentales los Incoterms (International Commercial Terms), cláusulas de negociación internacional, porque definen cuál es la responsabilidad del proveedor y hasta dónde, y lo mismo para el importador", aclara Pouzet. No tenerlos puede implicar tener costos de logística que no se consideraron a tiempo. "Muchas veces los errores en el proceso se cometen porque no está toda la documentación o esta contiene errores. En China es muy común cuando te venden algo que el proveedor ofrezca declarar un valor menor al real y eso no está permitido", afirma.

"Tampoco sabía que existía un agente de carga o de aduana y en qué fijarme al momento de escoger uno. Tengo un negocio donde traigo palas de pádel (<https://goo.su/jyzFe>), se fabrican en China, y vemos precisamente todo lo vinculado a cómo buscar una fábrica. En Alibaba, por ejemplo, se pueden encontrar industrias para



El equipo: Carolina Sandoval, Francois Pouzet, David Gajardo y Marie Peslerbes.

## Principales países de origen de importaciones

(Cifras en millones de US\$ CIF)

Países	enero 2023	enero 2024	Participación 2024
China	1.023,70	1.294,30	19,90%
EE.UU.	713,3	669,4	10,30%
Argentina	386,7	475,5	7,30%
Alemania	241,1	283,7	4,40%
Japón	287,6	168,2	2,60%
España	150,3	147,8	2,30%
Perú	167,8	139,1	2,10%
Italia	107,4	124,6	1,90%
México	145,5	115,5	1,80%
Paraguay	91,5	115,2	1,80%

Precio CIF: Incluye costo mercancía país de origen, seguro y costo flete hasta puerto destino.

Fuente: Reporte de comercio exterior/Enero 2024/ Aduanas Chile

producir muchas cosas. Sin embargo, lo crucial es encontrar un buen proveedor, ya que hay cientos", explica Pouzet.

Para Pouzet, "el tipo de cambio no es tan relevante a la hora de hacer una importación. Por ejemplo, el dólar está a \$960 y si hacemos una impor-

tación de zapatos desde China por US\$14.000, considerando todos los gastos logísticos de esta operación, nos da un costo unitario neto de \$13.000 por calzado y que se vende a \$30.000, dando un margen de 48%. En cambio, si fuera de \$800, nos cambia el costo unitario a \$11.000 y el margen a 56%. Esto está pensando en emprendedores que tienen costos de operación bajos a diferencia de las empresas más grandes".

Francisco Llaña, coordinador de Emprendimiento de la Escuela de Negocios de la Universidad Mayor, precisa que: "Puede ocurrir que el interesado en traer mercadería no conozca todos los trámites que implica importar: el proveedor lo más seguro es que la deje en el puerto de origen y el comerciante que está en Chile se hace cargo de todo el proceso, como contactar a los que arriendan espacios en contenedores y a un agente de aduanas, entre otros costos".

María José Rodríguez, directora regional (s) de la Aduana Metropolitana, señala que "que los importadores no se equivocan tanto en los vistos buenos (permisos de organismos, como el SAG o el Seremi de Salud) que re-

quieran, como en el cálculo de qué tan conveniente es el producto puesto en Chile, porque toda la mercancía que ingresa con carácter comercial tiene que pagar impuestos: derecho aduanero, un 6%, el IVA, un 19% y los especiales que tienen artículos, como joyas y alcohóles. Hay un extra bien relevante que es el agente de aduana, un privado que presta servicios como asesor de importación y por ley, sobre un cierto monto, debe ser desaduanada por este, generalmente, sobre US\$1.000 valor FOB, por carga general. En nuestra página está el listado completo y se puede escoger de acuerdo a sus tarifas". Cuando se decide que la carga llegue por una empresa de envío rápido o courier - agrega Rodríguez -, tiene una tramitación simplificada, pero generalmente es más costosa.

"Los couriers pueden tramitar (los productos) como un agente de aduana, cuyo valor no supere los US\$3.000 FOB, siendo ellos los que desaduanan. Si reciben por sobre ese valor, lo tiene que realizar un agente de aduana. Los couriers han tramitado, en el año 2023, aproximadamente, 20 millones de envíos y Correos de Chile, 23 millones. Los primeros presentan la mercancía a la Aduana y realizan el documento de internación que valida nuestro servicio, en el caso del segundo, nosotros lo generamos, esto provoca que el proceso sea más lento, pero más conveniente", afirma Rodríguez.